



*L'ABL est membre de la Fédération Financière Belge  
De BLV is lid van de Belgische Federatie van het Financiewezen*



# RAPPORT ANNUEL

**2006**

**JAARVERSLAG**

## Table des matières – Inhoudstafel

	pg./blz.
Voorwoord .....	5
Avant-Propos.....	7
Aperçu des Activités des Commissions ABL en 2006.....	9
Overzicht van de Werkzaamheden van de BLV Commissies in 2006.....	9
o Commissie Onroerende Leasing .....	11
o Commissie Boekhouding .....	13
o Commission Wheels.....	17
o Juridische Commissie.....	19
o Commissie Basel II .....	23
Statistieken – Statistiques.....	25
De leasingmarkt in 2006 – Le marché du leasing en 2006.....	27/29
Roerende en onroerende leasing – Leasing mobilier et leasing immobilier.....	31
Totale leasingproductie van de BLV-leden.....	33
Production totale des membres de l’ABL .....	35
Roerende leasing: productie per type uitrusting.....	37
Leasing mobilier : production par type d’équipement .....	39
Roerende leasing in bedragen per klantentype.....	41
Productie roerende leasing in functie van oorspronkelijke contractperiode .....	41
Leasing mobilier en montants par type de clients .....	43
Production leasing mobilier en fonction de la période contractuelle originale .....	43
Roerende leasing per klantentype.....	45
Roerende leasing in functie van de contractduur .....	45
Leasing mobilier par type de clients.....	47
Leasing mobilier en fonction de la durée contractuelle.....	47
Encours – Uitstaand.....	47
Financiële en operationele leasing – Leasing financier et opérationnel.....	49/51
Onroerende leasing – Leasing immobilier .....	53/55
Evolutie roerende leasing – Evolution leasing mobilier.....	57
Penetratie leasing in België – Pénétration du leasing en Belgique .....	57
Ledenlijst – Liste des membres .....	59

## Voorwoord

### **Krachtige en beter gespreide groei van de wereldeconomie in 2006**

Ondanks een lichte vertraging in de loop van het jaar vertoonde de wereldeconomie in 2006 opnieuw een zeer opmerkelijke groei, die op meer dan 5 % wordt geraamd. Net zoals vorig jaar hebben de Aziatische landen, die een inhaalbeweging uitvoeren, en vooral dan China, het meest bijgedragen tot die expansie.

De Amerikaanse economie zette haar krachtige expansie van de voorgaande jaren voort en groeide in 2006 met gemiddeld 3,3 %. De relatief hoge groei over 2006 als geheel verhult echter een aanzienlijke vertraging in de loop van het jaar.

Na vier jaar van relatieve futloosheid trok de economische groei in de eurozone fors aan met een groeicijfer van 1,5 % in 2005 tot 2,6 % in 2006. Die activiteitsversterking is grotendeels toe te schrijven aan de kracht van de finale binnenlandse vraag, die met 2,5 % is gestegen, tegenover 1,7 % het jaar voordien. Het herstel van de investeringen gaf een van de grootste impulsen aan de finale binnenlandse vraag. Vooral de bruto-investeringen in vaste activa van de ondernemingen kenden een flinke groei (5,5 %, tegenover 3 % in 2005).

In dat klimaat van aantrekkende economische groei trok de ECB haar centraal tarief in 2006 in vijf stappen op van 2,25 % tot 3,50 %. Ook de rendementen op lange termijn zijn in de loop van 2006 toegenomen. Het rendement voor OLO's met een resterende looptijd van 10 jaar steeg van 3,3 % einde 2005 tot 4 % in 2006.

### **Ook de Belgische economie trekt fors aan**

Nadat de Belgische economie van 2001 tot 2005 een aarzelend conjunctuurverloop had gekend, werd zij in 2006 gekenmerkt door een krachtige groei. De gemiddelde reële groei van het BBP op jaarbasis klom van 1,5 % in 2005 tot 3 % in 2006. Ondanks nieuwe verliezen aan marktaandelen is de uitvoer van goederen en diensten in de loop van het jaar versneld : de stijging in volume zou gemiddeld 3,4 % bedragen. De stijging van de invoer zou iets groter zijn geweest. De ondernemingen hebben hun productiecapaciteit opnieuw uitgebreid en hun bruto vaste kapitaalvorming opgetrokken, met 4,4 %. Het herstel van de investeringen tijdens de jongste twee jaren had betrekking op de dienstensector, inzonderheid het maritiem transport en de logistieke diensten, maar in 2006 is er ook sprake van een herstel in de verwerkende nijverheid, waar de aanwendingsgraad van de uitrustingen sterk is toegenomen.

### **Sterke stijging van de totale leasingproductie met bijna 12 %**

Wanneer geen rekening wordt gehouden met de uitzonderlijke transactie in onroerende leasing in 2005, dan zien we dat de totale leasingproductie in 2006 met 11,6 % toenam. Dat cijfer ligt duidelijk boven het stijgingspercentage van de bruto-investeringen in vaste activa van de ondernemingen (4,4 % in 2006). De penetratiegraad, d.i. de verhouding van de totale leasingproductie tot de bruto-investeringen in vaste activa van de ondernemingen, klom dan ook van 9,6 % in 2005 (de uitzonderlijke transactie in onroerende leasing niet meegerekend) tot 10 % in 2006.



De investeringen via leasing zouden ook in 2007 blijven groeien. Uit een enquête bij onze leden blijkt dat de meeste onder hen minstens op een stabilisatie in vergelijking met 2006 rekenen, maar er zijn meer ondernemingen die een stijging van de productie verwachten, dan ondernemingen die een daling incalculeren. Wat de marges betreft, antwoordde 54 % van de ondernemingen in het laatste kwartaal van 2006 dat de marges stabiel zijn gebleven, 23 % van de ondervraagden vond dat ze zijn gestegen en eveneens 23 % dat ze zijn gedaald.

### **De BLV vindt steeds meer gehoor bij de overheid**

Sinds 2003 behoort de BLV tot de koepelvereniging Febelfin. Daardoor krijgt de BLV alsmaar meer gehoor bij de overheid en wordt ze actief betrokken bij wijzigingen in de regelgeving die van belang zijn voor haar leden.

Zo hadden vertegenwoordigers van de Commissie onroerende leasing regelmatig contact met de BTW-Administratie in verband met de nieuwe omzendbrief inzake onroerende leasing / KB 30 die de Administratie wenste op te stellen. De BTW-Administratie heeft in grote mate rekening gehouden met de wensen van de leasingsector. Het belangrijkste negatieve punt dat overblijft is de herziening van de BTW in geval van verbreking bij falen.

De FOD Mobiliteit en Vervoer werkt momenteel aan de ontwikkeling van een authentieke bron, Mobivis of Mobility Information System genaamd. Die authentieke bron zou einde 2009 klaar moeten zijn. De stakeholders van Mobivis zijn onder meer de DIV, de federale politie, het

Rijksregister, de FOD Financiën, de BLV, en Renta. Aan elk van die stakeholders heeft de FOD Mobiliteit en Vervoer een overzicht van hun respectieve wensen en bekommernissen in verband met die authentieke bron gevraagd. De BLV heeft dat overzicht reeds toegestuurd.

De BLV heeft ook actief meegewerkt aan de voortgezette invoering van Basel II. Het besluit van de CBFA inzake het eigenvermogensreglement dateert van 17 oktober 2006 en werd gepubliceerd in het Belgisch Staatsblad van 29 december 2006. Dat besluit bevat evenwel nog een aantal onduidelijkheden op het stuk van de leasingactiviteiten. De BLV-commissie Basel II heeft de CBFA daarop reeds attent gemaakt.

In het najaar van 2006 werd een nieuwe commissie – de commissie Wheels – opgericht. Die commissie zal vooral een proactieve rol spelen bij de bevordering van financiële leasing voor personenwagens alsmede lichte en zware bedrijfsvoertuigen. Ook zal ze snel reageren op wijzigingen in het belastingstelsel die een weerslag hebben op het gebied van voertuigenleasing.

De werkzaamheden van Leaseurope werden het voorbije jaar opnieuw actief gevolgd. De BLV heeft met de heer Tanguy Van de Werve, de nieuwe directeur-generaal van Leaseurope, een open gesprek gehad over de werking van die Europese vereniging. In het najaar van 2006 organiseerde de BLV in samenwerking met de Nederlandse leasingvereniging het Congres van Leaseurope in Antwerpen.

Marc De Waele  
Voorzitter van de Vereniging.

## Avant-propos

### **Une croissance mondiale soutenue et mieux répartie en 2006**

En dépit d'un léger ralentissement au cours de l'année, la croissance mondiale a encore été exceptionnellement soutenue en 2006 puisqu'elle est estimée à plus de 5 %. Comme l'année dernière, ce sont les économies émergentes d'Asie, et surtout la Chine, qui sont principalement à l'origine de cette expansion.

L'économie américaine a poursuivi sa forte expansion des années précédentes, avec une croissance moyenne de 3,3 % en 2006. La croissance relativement élevée pour 2006 dans son ensemble masque cependant un ralentissement sensible en cours d'année.

Après quatre années de relative apathie, la croissance économique dans la zone euro a sensiblement progressé, passant de 1,5 % en 2005 à 2,6 % en 2006. Cette reprise de l'activité répond en grande partie à la progression de la demande intérieure finale, qui a augmenté de 2,5 %, contre 1,7 % l'année précédente. La progression des investissements a donné un grand coup de fouet à la demande intérieure finale. C'est la formation brute de capital fixe des entreprises qui a connu l'essor le plus marqué (5,5 %, contre 3 % en 2005).

Dans ce climat de croissance économique en hausse, la BCE a relevé son taux central de 2,25 % à 3,50 % en 5 étapes en 2006. Les rendements à long terme ont également augmenté en 2006. Le rendement des OLO d'une durée résiduelle de 10 ans a progressé de 3,3 % fin 2005 à 4 % en 2006.

### **L'économie belge est elle aussi en pleine expansion**

Après la conjoncture hésitante qu'elle a connue de 2001 à 2005, l'économie belge a enregistré en 2006 une croissance marquée. La croissance réelle moyenne du PIB sur une base annuelle a progressé de 1,5 % en 2005 à 3 % en 2006. Malgré de nouvelles pertes de parts de marché, l'exportation de biens et de services s'est accélérée au cours de l'année : leur volume aurait enregistré une hausse de 3,4 % en moyenne. L'augmentation des importations aurait été légèrement plus élevée. Les entreprises ont à nouveau élargi leur capacité de production et augmenté leur formation brute de capital fixe de 4,4 %. La reprise des investissements au cours des deux dernières années concernait le secteur des services, en particulier le transport maritime et les services logistiques, mais en 2006 la reprise s'est également étendue à l'industrie manufacturière où le taux d'utilisation des équipements s'est fortement accru.

### **Forte augmentation de la production totale de leasing de près de 12 %**

Si l'on ne tient pas compte de la transaction exceptionnelle en leasing immobilier en 2005, on constate que la production totale de leasing a augmenté de 11,6 % en 2006. Ce chiffre dépasse de loin le pourcentage d'augmentation de la formation brute de capital fixe des entreprises (4,4 % en 2006). Le degré de pénétration, c'est-à-dire le rapport entre la production de leasing totale et la formation brute de capital fixe des entreprises, a ainsi progressé de 9,6 % en 2005 (si l'on exclut la transaction exceptionnelle en leasing immobilier) à 10 % en 2006.



Les investissements via leasing devraient poursuivre leur croissance en 2007. Il ressort d'une enquête menée auprès de nos membres que la plupart d'entre eux escomptent au minimum une stabilisation par rapport à 2006, mais ils sont plus nombreux à prévoir une augmentation de la production qu'une baisse. Concernant les marges, 54 % des entreprises ont répondu au cours du dernier trimestre de 2006 que celles-ci étaient restées stables, 23 % ont estimé qu'elles avaient augmenté et 23 % qu'elles s'étaient contractées.

### **L'ABL fait de mieux en mieux entendre sa voix auprès des pouvoirs publics**

En 2003, l'ABL a rejoint la fédération coupole Febelfin. Grâce à cela, elle fait de mieux en mieux entendre sa voix auprès des pouvoirs publics et est activement impliquée dans les modifications de la réglementation susceptibles de toucher ses membres.

Ainsi, des représentants de la Commission Leasing immobilier ont eu des contacts réguliers avec l'Administration de la TVA concernant la nouvelle circulaire relative au leasing immobilier/AR 30 que celle-ci projetait de publier. L'Administration de la TVA a largement tenu compte des souhaits formulés par le secteur du leasing. Un point négatif majeur subsiste cependant : la révision de la TVA en cas de rupture lors d'une faillite.

Le SPF Mobilité et Transport travaille actuellement au développement d'une source authentique, baptisée Mobivis ou Mobility Information System. Celle-ci devrait être opérationnelle fin 2009. Les "stakeholders" de Mobivis sont notamment la DIV, la police fédérale, le registre national, le SPF Finances,

l'ABL et Renta. Le SPF Mobilité et Transport a invité ces "stakeholders" à dresser un aperçu de leurs préoccupations et souhaits respectifs touchant cette source authentique. L'ABL a déjà transmis cet aperçu.

L'ABL a aussi activement collaboré à la poursuite des travaux concernant Bâle II. L'arrêté de la CBFA relatif au règlement en matière de fonds propres date du 17 octobre 2006 et a été publié au Moniteur belge du 29 décembre 2006. Cet arrêté laisse cependant planer un certain nombre d'imprécisions concernant les activités de leasing. La Commission Bâle II de l'ABL a déjà attiré l'attention de la CBFA sur ce fait.

En automne 2006, une nouvelle commission, la Commission Wheels, a été créée. L'objectif principal assigné à cette commission est d'assumer un rôle proactif dans la promotion du leasing financier de voitures personnelles, d'utilitaires légers et lourds, et de réagir à des modifications de la fiscalité susceptibles d'affecter le leasing de véhicules.

Les travaux de Leaseurope ont à nouveau été suivis activement au cours de l'année écoulée. L'ABL a eu avec Monsieur Tanguy Van de Werve, nouveau directeur général de Leaseurope, une discussion ouverte sur le fonctionnement de cette association européenne. En automne 2006, l'ABL a organisé, en collaboration avec l'association néerlandaise de leasing, le Congrès de Leaseurope à Anvers.

Marc De Waele  
Président de l'Association

**Aperçu des activités des  
Commissions ABL en 2006**



**Overzicht van de Werkzaamheden  
van de BLV Commissies in 2006**



## Commissie Onroerende Leasing

In 2006 hield de Commissie Onroerende leasing twee gewone werkvergaderingen (12/9 en 5/12) en twee gemeenschappelijke werkvergadering met leden van de Juridische Commissie (2/2 en 21/3).

Tijdens de gemeenschappelijke vergadering met de Juridische Commissie werden de mogelijkheden nagegaan om in het kader van een bestaande onroerende leasing een wederopname te doen. Naarmate de looptijd van de leasing vordert en omwille van stijgende vastgoedprijzen, ontstaat een belangrijk verschil tussen de venale waarde van het gebouw en het uitstaande bedrag van de lease. Nagegaan werd of dit verschil kan gebruikt worden als basis voor een wederopname. De implicaties op het vlak van recht (eigendomsrecht, faillissementsrecht, ...), directe en indirecte belastingen (BTW, registratierecht) zijn echter complex en soms tegenstrijdig.

Tijdens de vergadering van 14 september nam onze Commissie afscheid van haar voorzitter, de heer Eric Zuiderhoff, die een nieuwe functie buiten de leasingsector opnam. De leden van de Commissie danken hem voor de jarenlange inzet en de bereikte resultaten.

Het voornaamste agendapunt gedurende het ganse jaar waren de contacten met de BTW Administratie in het kader van de intentie van de Administratie om een nieuwe omzendbrief inzake onroerende leasing / KB 30 op te stellen.

Na voorbereidend werk en selectie van de belangrijkste onderwerpen voor onze vereniging, werd in april 2006 een brief naar de BTW Administratie gestuurd met volgende onderwerpen:

- Kan een wijziging aan een bestanddeel van het contract tot gevolg hebben dat de

verrichting buiten het BTW toepassingsgebied valt ?

- Oprichting van een gebouw grenzend aan een gebouw dat het voorwerp uitmaakt van een onroerende leasing.
- Wijziging van het aantal leasingnemers.
- Start herzieningstermijn in het kader van het KB van 10 januari 2005.
- Overdracht van een leasingcontract in hoofde van de leasingnemer.

De BTW Administratie toonde zich bereid om met onze vereniging als belangrijkste vertegenwoordiger van de sector rekening te houden en nodigde ons uit commentaar te leveren op de geplande wijzigingen. De laatste vergadering van 4 december 2006 was quasi volledig gewijd aan het opstellen van een lijst met vragen en opmerkingen, die aan de BTW Administratie overgemaakt werden.

Ondertussen heeft een delegatie van onze Commissie ook de gelegenheid gehad deze vragen en opmerkingen tijdens een onderhoud toe te lichten en er werd ons verzekerd dat hiermee ook rekening zal gehouden worden bij de redactie van de definitieve tekst. Ook op het vlak van het KB dd. 10 januari 2005 werden belangrijke tegemoetkomingen aanvaard.

De voornaamste punten zijn:

- De expliciete aanvaarding van structuren op basis van zakelijke rechten zoals opstalrecht;
- De start van de herzieningsperiode op 1/1 van het jaar waarin het gebouw in gebruik genomen wordt;
- Mogelijkheid tot aanpassing leasingtermijnen, duur en aankoopoptie, voor zover deze geen misbruiken inhouden en niet in strijd zijn met KB30;
- Faciliteiten met betrekking tot mede – leasingnemers (doorfacturatie, wijzigingen en toevoegingen in loop contract);





- Mogelijkheid tot financieren verbouwings-, uitbreidings-, herstellings- en inrichtingswerken in de loop van het contract (aanpassing leasing of doorfacturatie).

Verder werd het standpunt van de rulingcommissie dd. 20 april 2006 met betrekking tot erfpacht besproken en werd besloten tot voorzichtigheid wat de toepassing van onroerende leasing op basis van vruchtgebruik betreft.

Francis De Koninck  
Voorzitter van de Commissie

#### Leden van de Commissie Onroerende Leasing

DEXIA LEASE	D. Demunter
FORTIS LEASE	F. De Koninck, Voorzitter Commissie
ING LEASE BELGIUM	F. Indigne
KBC BANK	J. Ooms
KBC LEASE	J. Vlaeyminck
LEASINVEST	K. Vandegoor
LOCINVEST	J. de Biollley
SARELCO	Ph. Karelle
FEBELFIN	A.M. Ooghe

## Commissie Boekhouding

Zoals in de afgelopen boekjaren, ging een belangrijk deel van de aandacht uit naar ontwikkelingen in en rond de IFRS normen. Naar het einde van het werkingsjaar toe werden een aantal leasevennootschappen bovendien geconfronteerd met vraagstukken inzake de BTW eenheid.

De samenwerking met Leaseurope (Accounting and Taxation Committee) en Febelfin (werkgroep IFRS en fiscaliteit) werd verder gezet. Het Accounting and Taxation Committee van Leaseurope richtte in de loop van dit werkingsjaar, in haar schoot, een aparte werkgroep rond belastingen op.

### *Het KMO project*

Met enkele maanden vertraging heeft de IASB, op 15 februari 2007, de ontwerpstandaard inzake KMO's uitgebracht. Alle belanghebbenden kunnen reageren tot 1 oktober 2007. Uit de IASB planning leiden we af dat het de bedoeling is in de 1<sup>e</sup> helft van 2008 de finale KMO IFRS standaard naar buiten te brengen.

We herinneren eraan dat Leaseurope eerder een aantal acties ondernomen als aanloop naar deze ontwerpstandaard. Zo had Leaseurope de IASB o.m. verzocht:

- De classificatie te vereenvoudigen (legal approach voor KMO's, KMO leasinggever toestaan alle contracten hetzelfde te classificeren als ze bijna allemaal hetzij financiële lease hetzij operationele lease zijn, KMO's toestaan grond en gebouw in bepaalde gevallen samen te beschouwen);
- Een duidelijkere definiëring van de initiële directe kosten te geven; activering van initiële directe kosten beperken tot externe kosten of toestaan de initiële directe kosten onmiddellijk ten laste van het resultaat te boeken;

- Actuariële afschrijving van operationele lease in hoofde van de leasinggever expliciet toe te staan;
- Vereenvoudigingen aan te brengen in de toelichting (contante waarde begrip bannen uit de toelichtingen, minder volumineuze toelichtingen).

Een belangrijk gedeelte hiervan wordt echter niet weerhouden (infra).

De uiteindelijke ontwerpstandaard bestaat uit ruim 250 bladzijden. De IASB geeft in haar inleiding aan dat de KMO standaard een zelfstandige standaard is. Ten opzichte van de volledige IFRS is de ontwerp KMO standaard dus 85% minder volumineus. De IASB stelt in haar inleiding duidelijk dat het de bedoeling is dezelfde onderliggende principes als in de volledige IFRS standaarden te hanteren, om de overgangsproblemen te vermijden wanneer een bedrijf later de volledige standaard dient te hanteren. Volgens IASB is de KMO standaard bedoeld voor kleine, niet beursgenoteerde bedrijven. IASB laat het aan de nationale wetgevers over om te bepalen welke entiteiten de KMO standaard moeten/mogen gebruiken.

Het hoofdstuk leasing ("section 19 – Leases") bestaat 7 bladzijden. Onmiddellijk valt dus op dat de volumebesparing minder dan proportioneel is met de besparing op andere standaarden.

De classificatiecriteria zijn gebaseerd op de volledige IFRS 17 norm (substance over form, met 5 gevallen die normaliter tot financiële lease leiden en bovendien 3 indicatoren die ook tot financiële lease kunnen leiden, de classificatie wordt bepaalde bij aanvang van het contract).

Opvallend is dat de paragraaf "Financial statements of lessors: finance leases" eenvoudigweg verwijst naar de overeen-

komstige paragrafen van de volledige IFRS 17 norm (ook voor de toelichtingen). In haar “basis for conclusion” motiveert IAS dit als volgt: “Many lessors in finance lease are likely to be financial institutions that are publically accountable and, thus, would not be eligible to use the proposed IFRS for SMEs”.

De paragraaf “Financial statements of lessors: operating leases” meldt o.m. dat de afschrijvingspolitiek dezelfde dient te zijn als diegene die de lessor normal voor gelijkaardige activa gebruikt. Voor de afschrijvingsmethode wordt verwezen naar de hoofdstukken inzake materiële en immateriële vaste activa. Actuariële afschrijving wordt daarin niet expliciet weerhouden. Ook hier zijn geen noemenswaardige verschillen met de volledige IFRS 17 norm.

De toelichtingen die de leasingnemer dient te vermelden zijn zowel voor financiële lease als voor operationele lease opgesteld in de KMO ontwerp standaard. Ook de toelichtingen die een operationele leasinggever dient op te nemen worden opgesteld. Enkele gemeenschappelijke kenmerken van deze toelichtingen

- ze bevatten geen verwijzing naar de volledige IFRS norm;
- ze bevatten geen contante waarde begrip.

Met de vraag van Leaseurope om de toelichtingen te vereenvoudigen werd dus wel rekening gehouden (echter niet in het geval van de financiële leasinggever).

De gevraagde duiding bij de begrippen initiële directe kost werd niet gegeven. Overigens legt ook de ontwerp KMO standaard activering van de initiële directe kosten op (voor de financiële leasingnemer, de operationele leasinggever en via verwijzing naar IFRS 17 ook voor de financiële leasinggever).

### ***Het leasingproject van FASB en IASB***

IASB en FASB zijn gestart aan de besprekingen die zouden dienen uit te monden in één wereldwijde leasingstandaard. Leaseurope neemt deel aan de debatten. Op dit ogenblik (midden maart) is er nog weinig officiële feedback. Wel is nu reeds duidelijk dat men de volledige aanpak van boekhoudkundige verwerking van leasing opnieuw in vraag stelt. Dit kan op termijn uitmonden in een vervanging van de risk and reward approach (voorgeschreven door IFRS 17) door een andere approach.

Uit de agenda van IASB leiden we de intentie af om in de 2<sup>e</sup> helft 2008 een “discussion paper” inzake leasing naar buiten te brengen.

### ***IFRS en fiscaliteit***

Febelfin werkt intern nog verder aan het voorstel voor de fiscale filters. Uit dit voorstel dient een standpunt naar voren te komen inzake de haalbaarheid om op basis van IFRS en een aantal filters de fiscale aangifte af te leiden. Parallel werd ook gevraagd om fiscale filters voor Belgian GAAP voor te stellen.

De Commissie Boekhouding van de BLV stelde 3 filters voor die, na afstemming met het Directiecomité aan Febelfin werden doorgegeven:

- lineaire afschrijving over de looptijd van het contract naar restwaarde (voor de leasinggevers die in staat zijn de restwaarde te bepalen);
- fair value benadering fiscaal niet laten doorspelen;
- erkenning van first time adoption (of keuzemogelijkheid).

### ***BTW eenheid***

België creëerde recent de mogelijkheid om een BTW eenheid in te voeren. De belangrijkste kenmerken zijn dat op groepsniveau maar één BTW aangifte dient te

worden ingevoerd, en dat op intra groepsfacturen geen BTW dient te worden geheven. Voor niet volledig BTW gerechtigde entiteiten kan dit aanzienlijke voordelen bieden, maar het BTW verlies verschuift als het ware naar de buitenste schil (bijvoorbeeld de leasingmaatschappij). Op dit moment

merken we vooral dat een aantal leasingmaatschappijen vanuit hun moederonderneming vragen krijgen om de opportuniteit te beoordelen, maar dat over het algemeen weinig voordeel te rapen valt in hoofde van de leasingmaatschappij zelf.

Bert Aerts,  
Voorzitter van de Commissie

#### Leden van de Commissie Boekhouding

KBC LEASE  
DEXIA LEASE  
FORTIS LEASE  
ING LEASE  
BNP PARIBAS LEASE GROUP  
DE LAGE LANDEN LEASING  
LEASINVEST  
AB LEASE  
FEBELFIN

Bert Aerts, Voorzitter Commissie  
Gino Hofman  
Patrick Wuyts  
Michon Noij  
Alice Weber  
J. Impe  
Frank Moyaert  
Martine Defossez  
Anne-Mie Ooghe

## Commission Wheels

Le Comité de Direction de l'ABL/BLV a décidé la création de la Commission Wheels durant le dernier trimestre de 2006.

L'objectif principal assigné à la commission est d'assumer un rôle proactif dans la promotion du leasing financier de voitures, d'utilitaires légers et lourds, et de réagir à des modifications de la fiscalité susceptibles d'affecter notre métier.

En complément, la commission s'efforcera de communiquer aux membres de l'association toute information utile dans le secteur du matériel roulant et veillera à une concertation permanente avec la fédération sœur de Renta très active vis-à-vis des pouvoirs publics et des autorités (police fédérale par exemple). La commission veillera à notifier aux membres de notre fédération toute initiative, tout plan d'actions de Renta qui pourrait servir de « benchmark » aux membres de l'ABL/BLV qui le souhaitent. Certes, nos deux fédérations professionnelles conservent leur spécificité et leurs besoins propres dans ce secteur mais une synergie et la recherche de consensus renforceront notre pouvoir d'action vis-à-vis de tous nos « stakeholders ».

La commission s'appuiera sur les précieuses compétences de la commission juridique en s'attachant à prendre en charge les aspects opérationnels des dossiers.

En l'absence provisoire d'un bilan, les projets concrets suivants sont entrepris :

- tenter dans toute la mesure du possible de protéger les membres contre le risque de détournement de véhicules.
  - Chaque membre de notre association peut s'intégrer dans le plan d'actions de Datassur relatif aux contrôles douaniers de lieux sensibles – les ports principalement – des pays ayant souscrit aux accords de

Schengen. Les véhicules concernés doivent être immatriculés au nom d'une société de leasing.

- L'ABL/BLV participera au projet des « sources authentiques » lancé par la direction générale de la mobilité et de la sécurité intérieure. Si nous pouvons obtenir la mention de l'identité du propriétaire du véhicule et du locataire sur le certificat d'immatriculation et son duplicata, – l'exemple Allemand sera étudié avec soin – un pas important sera accompli pour éviter tout détournement dont serait victime un acheteur de bonne foi. Selon l'administration, ce chantier sera achevé en 2009.
- préparer une conférence de presse de notre président axée sur la promotion du leasing de « wheels » et diffuser un communiqué de presse pour toute information digne d'intérêt.
- décharger nos membres de la lourde administration des attestations d'assurance en faveur de la société de leasing par un accord cadre à conclure entre Assuralia et l'ABL/BLV. Il est envisagé de transmettre des fichiers électroniques. La commission ne s'engage pas à une obligation de résultat pour ce dossier.
- diffuser les statistiques intéressantes disponibles.

La fiscalité des voitures de société est particulièrement favorable dans notre pays au regard de celle en vigueur dans les pays limitrophes (Pays-Bas, France par exemple). Toute modification significative risque d'entraîner un impact majeur sur notre production (le précédent au Royaume-Uni est édifiant à cet égard). Cet état de fait nous impose du doigté, une certaine discrétion, une concertation permanente avec les fédérations professionnelles concernées.



Par contre, le secteur du transport souffre parfois d'un manque de considération de la part des autorités publiques. La logistique et le transport constituent en Flandre et en Wallonie deux pôles de développement et deux atouts de nos régions. Le soutien de cette activité par le leasing pourrait être valorisé lors de la prochaine conférence de presse de notre fédération.

Yves Gérard  
Président de la Commission Wheels

Membres de la Commission Wheels

ING LEASE  
DEXIA LEASE  
FORTIS LEASE  
KBC LEASE  
VOLVO CAR FINANCE BELGIUM  
FEBELFIN

Yves Gérard, Président de la Commission  
Dirk Maris  
Hans Demunck  
P. Van den Hove  
Marc Beyst  
Anne-Mie Ooghe

Les membres de la commission ne détiennent pas le monopole des bonnes idées. La commission invite chaque membre à apporter sa contribution. En définitive, notre valeur ajoutée réelle dépendra largement de la qualité de l'apport de chaque membre actif dans le secteur des « wheels ».

## Juridische Commissie

De aanloop naar en de voorbereiding van onze jaarlijkse Algemene Vergadering nodigen ons telkenjare opnieuw uit even na te denken over de belangrijkste tendenzen en gebeurtenissen van het afgelopen werkingsjaar, de invloed die deze kunnen uitoefenen op ons métier en hoe wijzelf daarop kunnen inspelen. Deze denkoefening leidde tot volgende selectie aan onderwerpen:

- 1) Op wetgevend vlak bleef het vrij rustig voor wat betreft het activiteitengebied van de Compliance; de inhoud van de inmiddels aangenomen derde Europese kader-richtlijn, waarin de meest recente versie van de 40 aanbevelingen van de GAFI-FATF een belangrijk deel van de inhoud uitmaakten, was reeds voordien grotendeels in onze Belgische wetgevende context verwerkt. In de loop van 2007 kan een Belgische wet verwacht worden die het resterend gedeelte ervan evenals de richtlijn 2006/70 in het Belgisch recht zal omzetten. Dit laat ons toe intussen onze aandacht verder te concentreren op de bewustwording en een doeltreffende implementatie van de compliance – materies in alle geledingen van onze ondernemingen, evenals aandacht te schenken aan bijkomende vormingen.
- 2) Sedert een drietal jaar maakt de problematiek van de borgstelling op continue wijze één der hoofdthema's en belangrijkste bezorgdheden uit van ons juridisch activiteitendomein. De borgstelling was in essentie en van oudsher een eenvoudige waarborg qua vestiging en uitwinning, die de kredietverlening ontegensprekelijk bevorderde. De laatste jaren slaagt deze waarborg er echter niet meer in zich uit het vizier van onze regering te bewegen, waardoor de éne wetwijziging de andere opvolgt. Kort historisch geschetst voerde onze wetgever een quasi-automatisme van

verschoonbaarheid in middels de reparatiewet van 4 september 2002 inzake de Faillissementswet, en dit ten gunste van de ongelukkige natuurlijke persoon-gefaillieerde die te goeder trouw had gehandeld. Eigenlijk rampzalig was het feit dat hij daaraan had gekoppeld dat de verschoonbaarheid “de schulden van de gefaillieerde tenietdoet en de natuurlijke personen die zich kosteloos borg hebben gesteld van hun verplichtingen ontslaat”. Het Arbitragehof had op basis daarvan geconcludeerd tot verschillende vormen van discriminatie (o.a. tussen borgens voor rechtspersonen en natuurlijke personen, maar tevens ten nadele van de echtgenoot) en onze wetgever tot uiterlijk 31 juli 2005 de tijd gelaten om hieraan te verhelpen. De Wet van 20 juli 2005 voerde volgende belangrijke wijzigingen door:

- De verschoonbaarheid doet de schulden van de gefaillieerde niet meer teniet; hij kan enkel niet meer vervolgd worden door zijn schuldeisers. Het principe bleef behouden volgens hetwelk enkel natuurlijke personen verschoonbaar kunnen verklaard worden.
- De beschermingsmaatregelen ten gunste van de borgens werden uitgebreid tot alle personen die zich kosteloos zeker hebben gesteld en ongeacht of de gefaillieerde een natuurlijke of rechtspersoon is. Anderzijds werd het quasi-automatische karakter van de bevrijding van de borgstellers vervangen door een beoordelingsbevoegdheid voor de Rechtbank van Koophandel, die nu kan beslissen over een gehele of gedeeltelijke bevrijding, nl. wanneer zij vaststelt dat de aangegane verbintenis niet in verhouding staat tot de inkomsten of patrimonium. Terwijl we eigenlijk nog aan de interpretaties hiervan toe zijn,



keurde de Ministerraad in oktober 2006 een voorontwerp van wet betreffende de kosteloze borgtocht goed, hetwelk zou leiden tot de invoering van een nieuw hoofdstuk in het Burgerlijk Wetboek met volgende hoofdlijnen: Het voorontwerp sluit aan bij de definitie van “kosteloze” borgstelling zoals vastgelegd door het Arbitragehof in zijn arrest van 30 juni 2004, dat stelde dat de kosteloze aard dient te blijken uit het ontbreken van enig economisch voordeel, zowel rechtstreeks als onrechtstreeks. Op straffe van nietigheid moet de borgstelling worden vastgelegd in een schriftelijke en afzonderlijke overeenkomst met bepaalde verplichte vermeldingen zoals de duur van de hoofdovereenkomst. De duur van de borgtochtovereenkomst wordt in elk geval beperkt tot vijf jaar indien de hoofdverplichting voor onbepaalde duur werd afgesloten. Daarnaast wordt een strikte minimale handgeschreven formulering voorgeschreven die luidt als volgt: “ door mij borg te stellen voor ... binnen de perken van het bedrag van ... tot dekking van de betaling van de hoofdsom en de intrest voor een termijn van ..., verbind ik mij er toe aan de schuldeiser van ... de op mijn goederen en inkomsten verschuldigde bedragen te betalen wanneer en in zoverre ... zelf niet aan die verplichting tegemoetkomt”. In geval de borg zou overlijden, blijven de gevolgen van de borgstelling voor elke erfgenaam maximaal beperkt tot het erfdeel dat hen toekomt en zal er evenmin nog hoofdelijkheid onder de erfgenamen kunnen bestaan. Wanneer de borgsteller een bepaalde schuld verzekert, wordt de omvang van zijn verplichtingen beperkt tot de totale som die is vermeld in de overeenkomst, verhoogd met de interesten zonder dat deze 50 % van de hoofdsom mogen overschrijden. De borg dient minimaal jaarlijks geïnformeerd te worden over de

regelmatige uitvoering van de hoofdovereenkomst. Hij dient tevens ingelicht te worden bij elke betalingsachterstand en dit op dezelfde wijze als onze leasingnemer, zoniet zal de schuldeiser de schuldaangroei niet kunnen invorderen vanaf het moment waarop hij voor die verplichting in gebreke is gebleven. Deze nieuwe wetgeving zal ons verplichten de vermogentoestand van de borgen grondiger te onderzoeken aangezien het bedrag van de borgtocht in verhouding zal moeten staan tot hun terugbetalingsmogelijkheden. Tevens introduceert de wetgever een soort “vermoeden van kosteloosheid”, want de bewijslast om aan te tonen dat een borgstelling niet kosteloos werd verstrekt wordt bij de schuldeiser gelegd.

- 3) Andere projecten, zoals het voornemen van het Ministerie van Economische Zaken om een wijziging door te voeren van het Koninklijk Besluit nr. 55 van 10 november 1967 tot regeling van het juridisch statuut van leasingondernemingen, evenals de consultatieprocedure met de gewesten inzake het K.B. dat het beroep van personenvervoer moet regelen, evolueerden weinig of niet.
- 4) De wet betreffende de précontractuele informatie bij commerciële samenwerkingsovereenkomsten werd op 18 januari 2006 gepubliceerd en is naar de geest niet bedoeld voor onze leasingwereld maar door de bijzonder ruime omschrijving van haar toepassingsgebied, konden we niet anders dan naar de letter oordelen dat samenwerkingscontracten met vendoren er onder ressorteren. Dit houdt een aantal verplichtingen tot het voorafgaandelijk overmaken van informatie en documentatie in, waarna een stand-still van een maand moet in acht genomen worden. Inmiddels werd een arbitragecommissie opgericht die binnenkort een evaluatierapport dient op te

stellen. Wij volgen dit met aandacht in de hoop dat dit positief zou kunnen uitvallen voor onze sector.

- 5) Op 1 december 2006 is de reglementering met betrekking tot de Car-Pass in werking getreden. Dit betreft de finale uitwerking van de wet van 11 juni 2004 tot beteugeling van bedrog met de kilometerstand van voertuigen. De Car-Pass is een document dat de geregistreerde kilometerstanden evenals hun datum weergeeft en bij elke verkoop van een reeds in België ingeschreven voertuig door de verkoper aan de koper dient afgeleverd te worden. De sanctie die hierop staat is de ontbinding van de verkoopsovereenkomst, waarbij de koop als onbestaande wordt beschouwd en de koopsom zal moeten terugbetaald worden. Eén uitzondering staat niet als dusdanig in de tekst vermeld maar blijkt vaststaand, nl. wanneer het voertuig tweedehands wordt verkocht aan een vakman.
- 6) Op het vlak van rechtspraak hebben we in 2006 onze aandacht eerder geconcentreerd op de evolutie van de jurisprudentiële interpretaties aangaande het kosteloze karakter van de borgstelling, waarbij we mochten vaststellen dat deze in het algemeen de goede richting uitgaan, bv. waar geoordeeld werd dat de echtgeno(o)t(e) die zich borg stelt voor een handeldrijvende echtgenoot hierbij wél degelijk een economisch belang had, net zoals zaakvoerders die zich borg stellen voor hun BVBA. Dit neemt niet weg dat we toch reeds te betreuren afwijkingen dienden te lezen, daar waar aandeelhouders-borgstellers werden bevrijd in functie van de grootte van hun participatie. Dit stemt nog steeds tot ongerustheid en vraagt om een verdere opvolging.

Emile De Ridder  
Voorzitter van de Juridische Commissie

Leden van de Juridische Commissie

DEXIA LEASE	Emile De Ridder, Voorzitter Commissie
ATHLON CAR LEASE	Patrick Gyssels
BMW FINANCIAL SERVICES	Ann Rutsaert
BNP PARIBAS LEASE GROUP	Frieda Seghers
BNP PARIBAS LEASE GROUP	Denis Nelis
EB-LEASE	Johan Jacobs
FORTIS LEASE	Peter Van Loon
ING LEASE BELGIUM	Pierre-Etienne Sacré
ING LEASE BELGIUM	Oliver Lenaerts
KBC LEASE	Caroline Haerens
LEASE PLAN FINANCE	Nathalie Maerschalcck
DE LAGE LANDEN LEASING	Koen De Moor
FEBELFIN	Anne-Mie Ooghe

## Commissie Basel II

In de loop van 2006 en begin 2007 is er nog evolutie geweest in een aantal onduidelijke bepalingen:

### 1) weging RW:

- In september 2005 werd in de Commissie via amendement op het voorstel voor Europese richtlijn (CRD) aanvaard dat de restwaarde die niet-gegarandeerd is en niet-bargain option is, niet aan 100% moet gewogen worden, maar wel aan 100% x 1/t. In de loop van 2006 zijn er heel wat discussies ontstaan omtrent de juiste interpretatie van deze 1/t weging.

Deze 1/t weging werd door de Europese regelgevers op verschillende wijzen geïnterpreteerd :

- a)  $t$  = initiële looptijd van de lease, niet-cumulatief
- b)  $t$  = initiële looptijd doch cumulatief te beschouwen
- c)  $t$  = restlooptijd van de lease.

Per 3 november 2006 heeft Leaseurope een argumentatie bezorgd aan CEBS (Committee of European Banking Supervisors) om haar zienswijze te verdedigen en verduidelijking te vragen. Leaseurope verdedigde de  $t$  = remaining tenor definitie, waarbij je de restwaarde moet delen door het resterend aantal jaren. Op deze wijze bekom je aan het einde van de leaseperiode – wanneer de restwaarde speelt – een volledige weging voor kapitaalsdoeleinden en stijgt de weging proportioneel meer naarmate die datum nadert.

CEBS heeft deze vraag doorverwezen naarde CRD Transposition Group (bestaande uit vertegenwoordigers van CEBS, nationale regelgevers en nationale banken) die in maart 2007 heeft verduidelijkt dat de  $t$  de resterende

looptijd moet zijn, nl. ‘an integer number reflecting the nearest number of whole years of the lease remaining’.

Deze beslissing werd vanuit de werkgroep gecommuniceerd aan CBFA teneinde duidelijkheid te krijgen omtrent de interpretatie vanwege CBFA.

- Een restwaarde die ofwel een bargain option is ofwel gegarandeerd (door de lessee of door een derde) behoort tot de minimum lease payments en wordt dus gewogen zoals de vordering. Om ‘gegarandeerd’ te zijn in deze context moet echter voldaan worden aan een aantal voorwaarden inzake de garantie alsook een aantal voorwaarden inzake de garantor. Een van de zwaarste voorwaarden hierbij is dat de garant, indien het een vennootschap is, een interne of externe rating moet hebben die overeenkomt met een externe rating van min. A-. Dit houdt in dat heel veel gegarandeerde restwaardes in de termen van deze reglementering toch niet als gegarandeerd kunnen beschouwd worden en de 1/t weging zullen moeten ondergaan.

### 2) LGD percentages en overcollateralisation in IRB Foundation:

In IRB Foundation geldt standard een LGD van 45%. De nationale regelgevers kunnen hierop een verlaging toestaan, wat CBFA heeft gedaan. Deze percentages worden verlaagd tot:

Asset	Tot 31 december 2012	Na 31 december 2012
onroerend	30% (voor zakelijk onroerend)	35%
equipment	35%	40%



De voorwaarden om deze verlaging te mogen toepassen zijn bijzonder streng, zoals bijvoorbeeld de ‘overcollateralisation’ tegen 140% (enkel op het gedeelte dat 140% gedekt is door het asset mag je de lagere LGD toepassen) en de jaarlijkse monitoring van de waarde voor vastgoed. CBFA aanvaardt in de categorie equipment enkel ‘personenwagens/rollend materieel’ voor de toepassing van de 35% LGD.

- 3) In 2006 werd door de CRD Transposition Group duidelijk gesteld dat inzake het kapitaalbeslag er geen onderscheid wordt gemaakt tussen financiële en operationele leasing. Ook operationele leasing wordt dus als vordering beschouwd en gewogen.

Kristel Kerckhofs  
Voorzitter van de Commissie Beasel II

Leden van de Commissie Bazel II

KBC LEASE  
FORTIS LEASE  
ING LEASE  
FEBELFIN

Kristel Kerckhofs, Voorzitter Commissie  
Peter Deneef  
Michel Rolans  
Anne-Mie Ooghe

Het besluit van de CBFA over het reglement eigen vermogen dateert van 17 oktober 2006, gepubliceerd in het Belgisch Staatsblad op 29 december 2006. Hier dienen nog een paar onduidelijkheden opgehelderd te worden. Terzake werd reeds gereageerd vanuit de Bazelwerkgroep naar CBFA toe, tot op heden zonder reactie.

#### **Besluit:**

Er zijn nog steeds enkele onduidelijkheden inzake de juiste interpretatie van de teksten, nog vergroot na de publicatie van de eindteksten van CBFA. Deze worden verder opgevolgd in de werkgroep Bazel II.

## Statistiques



## Statistieken

## De leasingmarkt in 2006

De totale leasingproductie bij de leden van de BLV bedroeg 3.963 miljoen EUR in 2006, d.i. 3,1 % meer dan het jaar voordien. Dit cijfer is het resultaat van de uiteenlopende ontwikkeling van de roerende en de onroerende leasing. De productie van roerende leasing lag in 2006 10,7% hoger dan in 2005. De productie van onroerende leasing lag in 2006 34,8% onder het cijfer van 2005. Dit laatste heeft te maken met een uitzonderlijke transactie op het gebied van onroerende leasing in 2005. Wanneer die bijzondere transactie niet wordt meegerekend, zien we dat de totale leasingproductie in 2006 11,6% hoger lag dan in 2005. Die groei steekt duidelijk uit boven die van het Belgisch BBP (3 %).

De penetratiegraad of de verhouding van de totale leasingproductie van de BLV-leden tot de bruto-investeringen in vaste activa van de ondernemingen klom dan ook van 9,6 % in 2005 (de uitzonderlijke transactie in onroerende leasing niet meegerekend) tot 10 % in 2006.

Anne-Mie Ooghe  
Secretaris-generaal

Bekijkt men de evolutie van de leasingproductie per type product, dan doet de grootste stijging zich voor bij de industriële machines en de uitrustingen (+ 25 %). De leasingproductie op het gebied van bedrijfsvoertuigen en personenwagens steeg het voorbije jaar respectievelijk met 6,6 % en 3,4 %. De productie in het vlak van computers en kantooruitrusting stabiliseerde.

De financiële leasing kende een grotere expansie dan die van de operationele leasing. De financiële leasing groeide met 13,6%, de operationele met 6,7%. Net zoals in 2005 nam het aandeel van de financiële leasing in de totale roerende leasing toe en steeg het van 57,6% in 2005 tot 59,1% in 2006.

Wat Europa betreft, hebben de meest recente cijfers betrekking op 2005. De totale leasingproductie van de 26 landen die hun gegevens aan Leaseurope hebben meegedeeld, lag in 2005 13,8 % hoger dan het jaar voordien. De sterkste stijging deed zich voor in Rusland (+ 77,3 %), gevolgd door Hongarije (+ 53,80 %) en Denemarken (+ 39,1 %).

## Le marché du leasing en 2006

En 2006, la production totale de leasing des membres de l'ABL a atteint 3.963 millions d'euros, soit une progression de 3,1 % par rapport à l'année précédente. Ce chiffre est le résultat de l'évolution divergente du leasing mobilier et du leasing immobilier. En 2006, la production de leasing mobilier a progressé de 10,7%, alors que la production de leasing immobilier a reculé de 34,8% par rapport à 2005. Ceci s'explique par une transaction exceptionnelle dans le domaine du leasing immobilier en 2005. Lorsqu'il est fait abstraction de cette transaction exceptionnelle, la production de leasing totale pour 2006 dépasse de 11,6% son niveau de 2005. Cette croissance excède largement celle du PIB belge (3 %).

Le degré de pénétration ou le rapport entre la production de leasing totale par les membres de l'ABL et les investissements bruts en capital fixe des entreprises est donc passé de 9,6 % en 2005 (abstraction faite de la transaction exceptionnelle en leasing immobilier) à 10 % en 2006.

En ce qui concerne l'évolution de la production de leasing par type de produit,

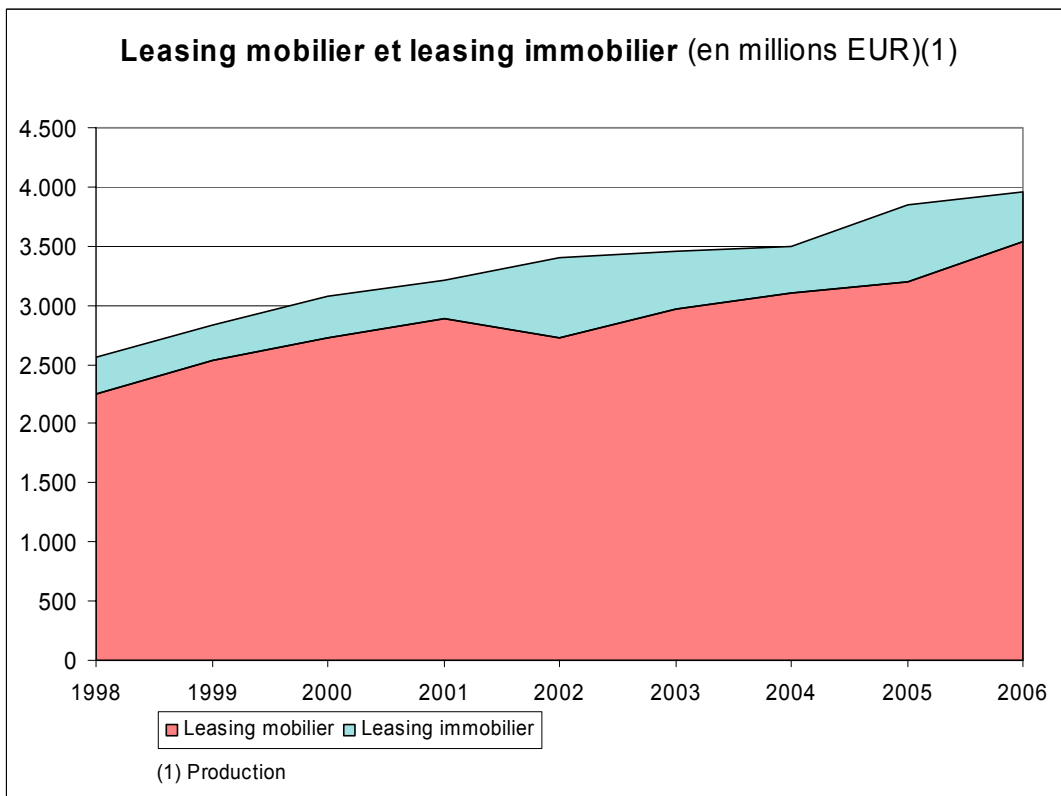
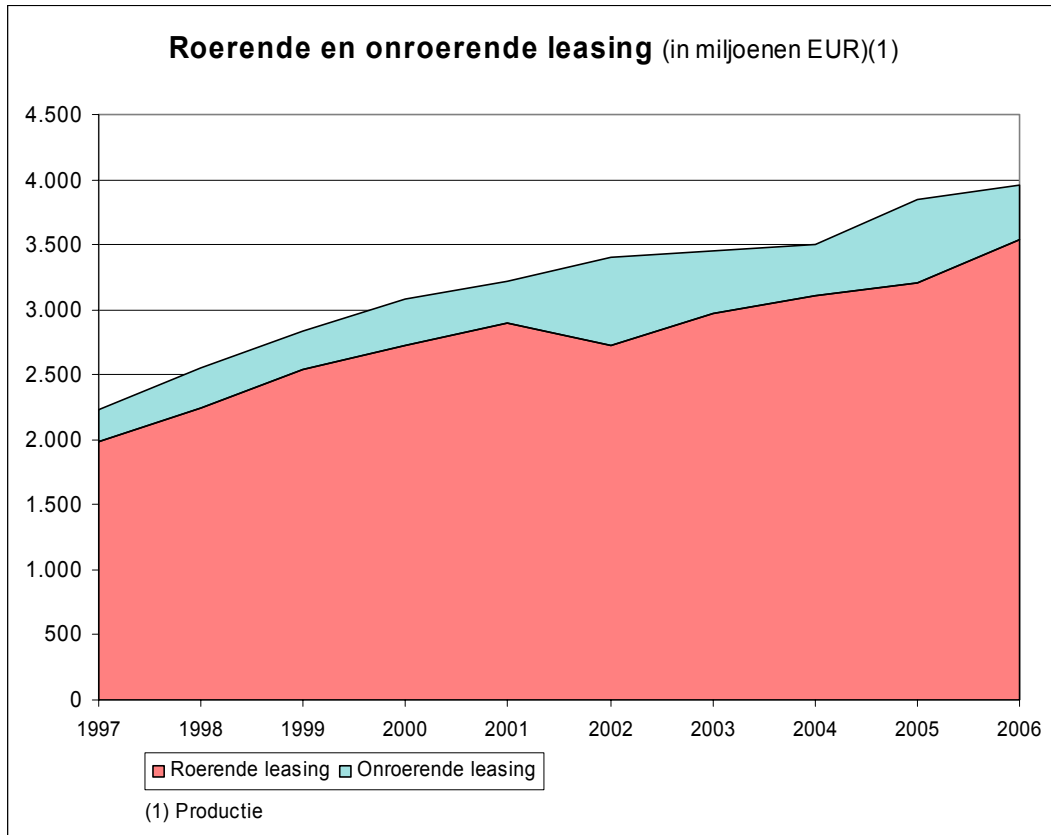
c'est au niveau des machines industrielles et des équipements (+ 25 %) que la progression est la plus importante. La production de leasing dans le domaine des véhicules utilitaires et des voitures de tourisme a augmenté respectivement de 6,6 % et 3,4 % au cours de l'année écoulée. La production relative aux ordinateurs et matériel de bureau s'est quant à elle stabilisée.

Le leasing financier a enregistré une progression plus marquée que le leasing opérationnel. Il a augmenté de 13,6%, contre 6,7% pour le leasing opérationnel. Comme en 2005, la part du leasing financier dans le leasing mobilier total a augmenté, passant de 57,6% en 2005 à 59,1% en 2006.

Au niveau européen, les chiffres les plus récents sont ceux de 2005. En 2005, la production totale des 26 pays ayant communiqué leurs chiffres à Leaseurope avait augmenté de 13,8 % par rapport à l'année précédente. La progression la plus marquée était celle de la Russie (+ 77,3 %), suivie de la Hongrie (+ 53,80 %) et du Danemark (+ 39,1 %).

Anne-Mie Ooghe  
Secrétaire Général





## *Totale leasingproductie van de BLV-Leden*

(in mio €)	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2006/2005
<b>TYPE UITRUSTING</b>								
Industriële machines en uitrustingen	780,29	684,41	803,12	916,25	937,43	994,49	1.244,16	25,11%
Computers en bureelateriaal	600,37	821,96	577,73	818,12	860,61	695,77	698,72	0,42%
Bedrijfsvoertuigen	464,92	472,69	433,30	504,70	542,24	627,14	668,73	6,63%
Personenwagens	657,76	684,70	720,11	579,40	676,81	770,59	796,52	3,36%
Boten, vliegtuigen, rollend spoorwegmat.	14,28	34,98	12,56	6,81	3,14	16,21	14,76	-8,95%
Andere	211,40	194,79	179,06	146,07	83,23	96,71	120,42	24,52%
<b>TOTAAL</b>	<b>2.729,04</b>	<b>2.893,53</b>	<b>2.725,87</b>	<b>2.971,35</b>	<b>3.103,46</b>	<b>3.200,91</b>	<b>3.543,31</b>	<b>10,70%</b>
<b>KLANTENTYPE</b>								
Landbouw	48,74	22,62	24,25	22,00	18,44	27,84	27,08	-2,73%
Industrie	882,53	876,47	724,96	712,17	745,68	913,08	1288,35	41,10%
Diensten (waaronder vrije beroepen)	1.159,67	1.424,15	1.179,48	1.375,81	1.699,61	1.597,23	1.321,69	-17,25%
Staat-Gewest-Intern. Instituten	85,15	71,13	36,53	75,27	94,25	142,74	75,76	-46,92%
Privé-cliënteel	3,57	30,64	36,48	77,19	51,68	37,77	0,00	-100,00%
Andere	549,38	468,52	724,19	708,91	493,80	482,25	830,43	72,20%
<b>TOTAAL</b>	<b>2.729,04</b>	<b>2.893,53</b>	<b>2.725,87</b>	<b>2.971,35</b>	<b>3.103,46</b>	<b>3.200,91</b>	<b>3.543,31</b>	<b>10,70%</b>
<b>ONROERENDE LEASING</b>	351,91	325,43	672,96	480,48	397,93	643,97	419,84	-34,80%
<b>ALGEMEEN TOTAAL</b>	<b>3.080,94</b>	<b>3.218,96</b>	<b>3.398,83</b>	<b>3.451,83</b>	<b>3.501,39</b>	<b>3.844,88</b>	<b>3.963,15</b>	<b>3,08%</b>

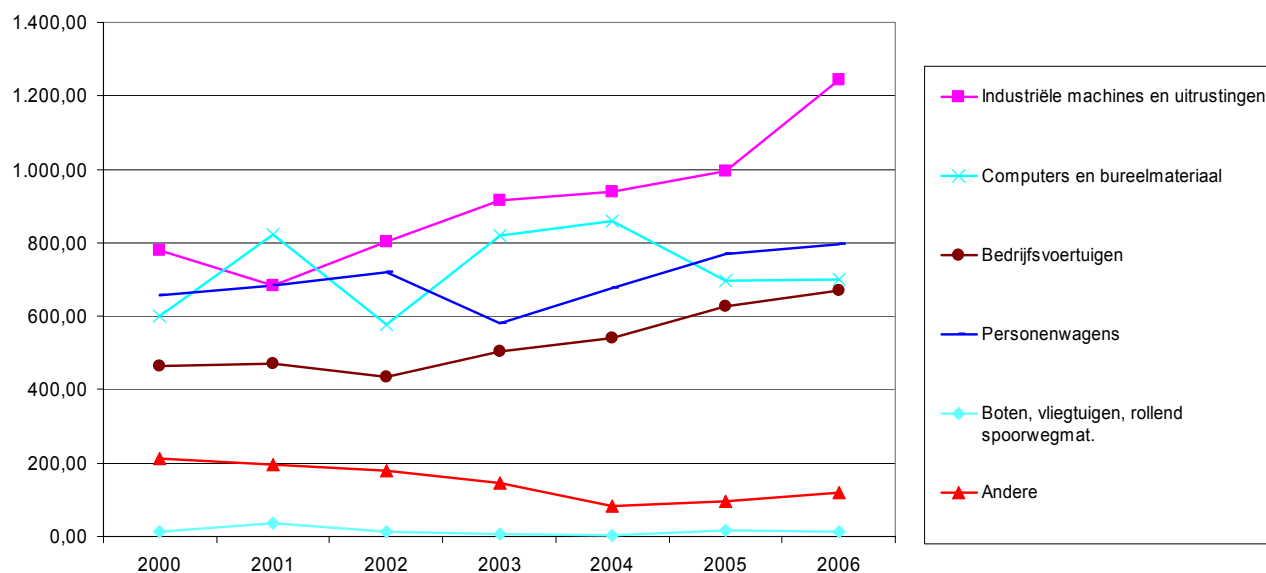
## *Production totale des membres de l'ABL*

(en mio €)	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2006/2005
<b>TYPE DE BIENS D'EQUIPEMENT</b>								
Machines et équipements industriels	780,29	684,41	803,12	916,25	937,43	994,49	1.244,16	25,11%
Ordinateurs et matériel de bureau	600,37	821,96	577,73	818,12	860,61	695,77	698,72	0,42%
Véhicules utilitaires	464,92	472,69	433,30	504,70	542,24	627,14	668,73	6,63%
Voitures de tourisme	657,76	684,70	720,11	579,40	676,81	770,59	796,52	3,36%
Bateaux, avions, matériel ferroviaire roulant	14,28	34,98	12,56	6,81	3,14	16,21	14,76	-8,95%
Autres	211,40	194,79	179,06	146,07	83,23	96,71	120,42	24,52%
<b>TOTAL</b>	<b>2.729,04</b>	<b>2.893,53</b>	<b>2.725,87</b>	<b>2.971,35</b>	<b>3.103,46</b>	<b>3.200,91</b>	<b>3.543,31</b>	<b>10,70%</b>
<b>TYPE DE CLIENT</b>								
Agriculture	48,74	22,62	24,25	22,00	18,44	27,84	27,08	-2,73%
Industrie	882,53	876,47	724,96	712,17	745,68	913,08	1.288,35	41,10%
Services (dont professions libérales)	1.159,67	1.424,15	1.179,48	1.375,81	1.699,61	1.597,23	1.321,69	-17,25%
Etat - régions - Instit. internationales	85,15	71,13	36,53	75,27	94,25	142,74	75,76	-46,92%
Clientèle privée	3,57	30,64	36,48	77,19	51,68	37,77	0,00	-100,00%
Autres	549,38	468,52	724,19	708,91	493,80	482,25	830,43	72,20%
<b>TOTAL</b>	<b>2.729,04</b>	<b>2.893,53</b>	<b>2.725,87</b>	<b>2.971,35</b>	<b>3.103,46</b>	<b>3.200,91</b>	<b>3.543,31</b>	<b>10,70%</b>
<b>LEASING IMMOBILIER</b>	351,91	325,43	672,96	480,48	397,93	643,97	419,84	-34,80%
<b>TOTAL GENERAL</b>	<b>3.080,94</b>	<b>3.218,96</b>	<b>3.398,83</b>	<b>3.451,83</b>	<b>3.501,39</b>	<b>3.844,88</b>	<b>3.963,15</b>	<b>3,08%</b>

## Roerende leasing: productie per type uitrusting

(in mio €)	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2005/2004
Industriële machines en uitrustingen	780,29	684,42	803,12	916,25	937,43	994,49	1.244,16	25,11%
Computers en bureelmateriaal	600,37	821,96	577,73	818,12	860,61	695,77	698,72	0,42%
Bedrijfsvoertuigen	464,92	472,69	433,30	504,70	542,24	627,14	668,73	6,63%
Personenwagens	657,76	684,70	720,11	579,40	676,81	770,59	796,52	3,36%
Boten, vliegtuigen, rollend spoorwagmat.	14,28	34,98	12,56	6,81	3,14	16,21	14,76	-8,95%
Andere	211,40	194,79	179,06	146,07	83,23	96,71	120,42	24,52%
<b>TOTAAL</b>	<b>2.729,04</b>	<b>2.893,53</b>	<b>2.725,87</b>	<b>2.971,35</b>	<b>3.103,46</b>	<b>3.200,91</b>	<b>3.543,31</b>	<b>10,70%</b>

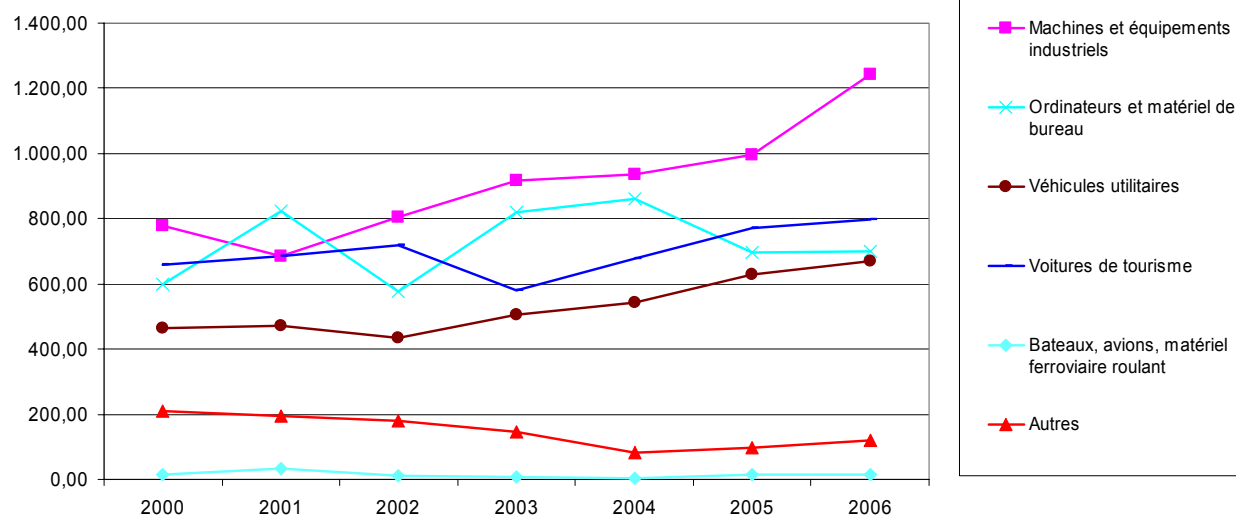
	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006
Industriële machines en uitrustingen	28,59%	23,65%	29,46%	30,84%	30,21%	31,07%	35,11%
Computers en bureelmateriaal	22,00%	28,41%	21,19%	27,53%	27,73%	21,74%	19,72%
Bedrijfsvoertuigen	17,04%	16,34%	15,90%	16,99%	17,47%	19,59%	18,87%
Personenwagens	24,10%	23,66%	26,42%	19,50%	21,81%	24,07%	22,48%
Boten, vliegtuigen, rollend spoorwagmat.	0,52%	1,21%	0,46%	0,23%	0,10%	0,51%	0,42%
Andere	7,75%	6,73%	6,57%	4,92%	2,68%	3,02%	3,40%
<b>TOTAAL</b>	<b>100,00%</b>	<b>100,00%</b>	<b>100,00%</b>	<b>100,00%</b>	<b>100,00%</b>	<b>100,00%</b>	<b>100,00%</b>



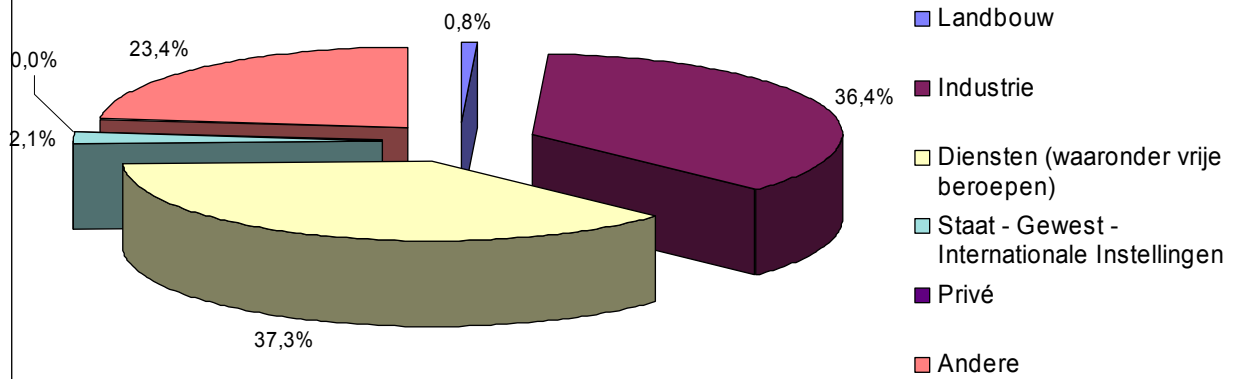
## Leasing mobilier : production par type d'équipement

(en mio €)	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2005/2004
Machines et équipements industriels	780,29	684,41	803,12	916,25	937,43	994,49	1.244,16	25,11%
Ordinateurs et matériel de bureau	600,37	821,96	577,73	818,12	860,61	695,77	698,72	0,42%
Véhicules utilitaires	464,92	472,69	433,30	504,70	542,24	627,14	668,73	6,63%
Voitures de tourisme	657,76	684,70	720,11	579,40	676,81	770,59	796,52	3,36%
Bateaux, avions, matériel ferroviaire roulant	14,28	34,98	12,56	6,81	3,14	16,21	14,76	-8,95%
Autres	211,40	194,79	179,06	146,07	83,23	96,71	120,42	24,52%
<b>TOTAL</b>	<b>2.729,04</b>	<b>2.893,53</b>	<b>2.725,87</b>	<b>2.971,35</b>	<b>3.103,46</b>	<b>3.200,91</b>	<b>3.543,31</b>	<b>10,70%</b>

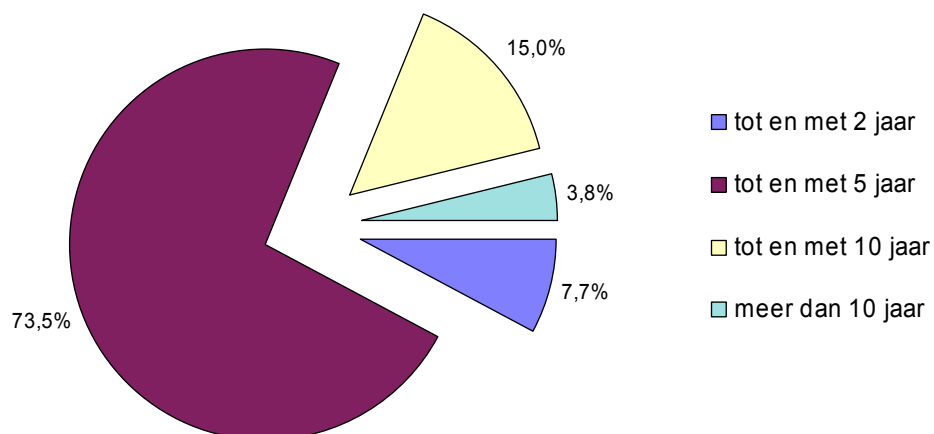
	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006
Machines et équipements industriels	28,59%	23,65%	29,46%	30,84%	30,21%	31,07%	35,11%
Ordinateurs et matériel de bureau	22,00%	28,41%	21,19%	27,53%	27,73%	21,74%	19,72%
Véhicules utilitaires	17,04%	16,34%	15,90%	16,99%	17,47%	19,59%	18,87%
Voitures de tourisme	24,10%	23,66%	26,42%	19,50%	21,81%	24,07%	22,48%
Bateaux, avions, matériel ferroviaire roulant	0,52%	1,21%	0,46%	0,23%	0,10%	0,51%	0,42%
Autres	7,75%	6,73%	6,57%	4,92%	2,68%	3,02%	3,40%
<b>TOTAL</b>	<b>100,00%</b>	<b>100,00%</b>	<b>100,00%</b>	<b>100,00%</b>	<b>100,00%</b>	<b>100,00%</b>	<b>100,00%</b>



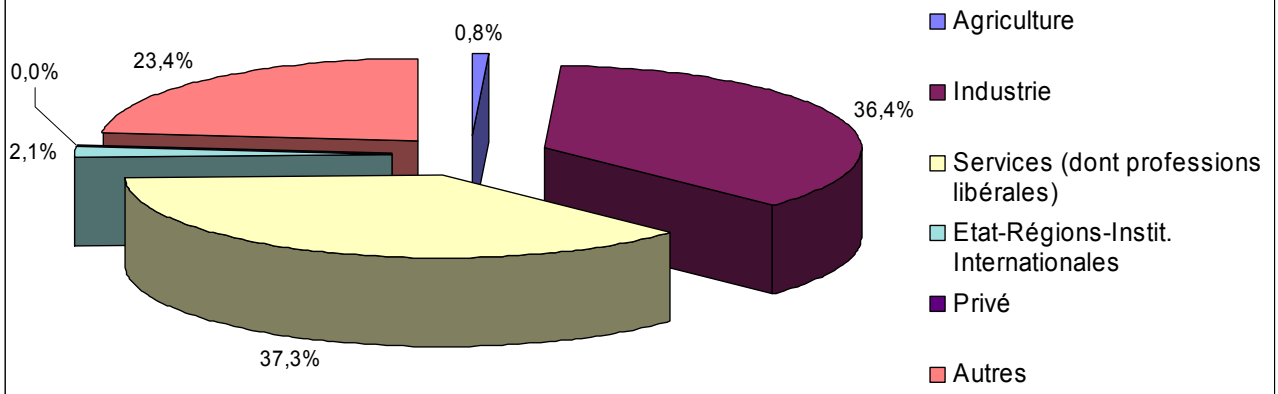
### Roerende leasing in bedragen per klantentype (productie, 2006)



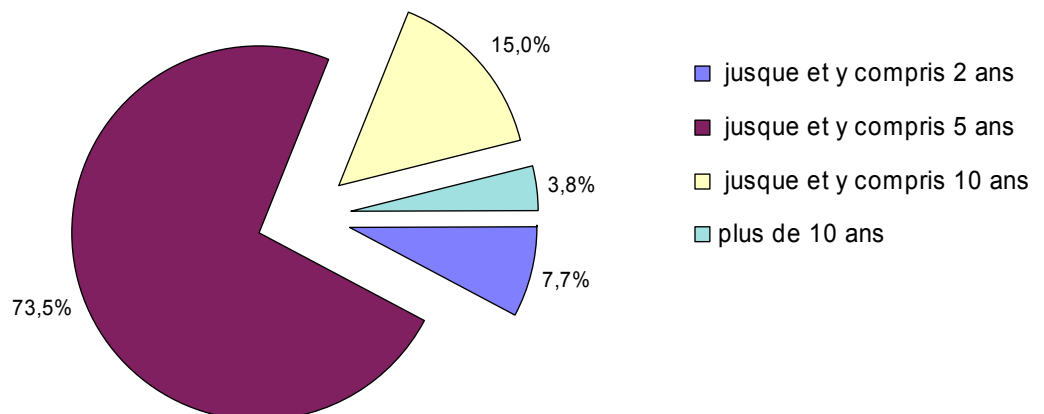
### Productie roerende leasing in functie van oorspronkelijke contractperiode (in bedragen, 2006)



**Leasing mobilier en montants par type de clients  
(production, 2006)**



**Production leasing mobilier en fonction de la période contractuelle originale (en montants, 2006)**





**Roerende leasing per klantentype (productie)**  
(bedragen in miljoen euro)

	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2006/2005
Landbouw	48,74	22,62	24,25	22,00	18,44	27,84	27,08	-2,73%
Industrie	882,53	876,47	724,96	712,17	745,68	913,08	1.288,35	41,10%
Diensten (waaronder vrije beroepen)	1.159,67	1.424,15	1.179,48	1.375,81	1.699,61	1.597,23	1.321,69	-17,25%
Staat - Gewest - Internationale Instellingen	85,15	71,13	36,53	75,27	94,25	142,74	75,76	-46,92%
Privé	3,57	30,64	36,48	77,19	51,68	37,77	0,00	-100,00%
Andere	549,38	468,52	724,19	708,91	493,80	482,25	830,43	72,20%
<b>TOTAAL</b>	<b>2.729,04</b>	<b>2.893,53</b>	<b>2.725,87</b>	<b>2.971,35</b>	<b>3.103,46</b>	<b>3.200,91</b>	<b>3.543,31</b>	<b>10,70%</b>

	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006
Landbouw	1,79%	0,78%	0,89%	0,74%	0,59%	0,87%	0,76%
Industrie	32,34%	30,29%	26,60%	23,97%	24,03%	28,53%	36,36%
Diensten (waaronder vrije beroepen)	42,49%	49,22%	43,27%	46,30%	54,77%	49,90%	37,30%
Staat - Gewest - Internationale Instellingen	3,12%	2,46%	1,34%	2,53%	3,04%	4,46%	2,14%
Privé	0,13%	1,06%	1,34%	2,60%	1,67%	1,18%	0,00%
Andere	20,13%	16,19%	26,57%	23,86%	15,91%	15,07%	23,44%
<b>TOTAAL</b>	<b>100,00%</b>	<b>100,00%</b>	<b>100,00%</b>	<b>100,00%</b>	<b>100,00%</b>	<b>100,00%</b>	<b>100,00%</b>

**Roerende leasing in functie van de contractduur (productie)**  
(bedragen in miljoen euro)

	Financieel	Operationeel	TOTAAL
tot en met 2 jaar	62,52	111,24	173,76
tot en met 5 jaar	1.549,61	1.065,99	2.615,60
tot en met 10 jaar	446,45	217,66	664,11
meer dan 10 jaar	35,27	54,57	89,84
<b>TOTAAL</b>	<b>2.093,85</b>	<b>1.449,46</b>	<b>3.543,31</b>

***Leasing mobilier par type de clients (production)***  
(montants en millions d'euros)

	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2006/2005
Agriculture	48,74	22,62	24,25	22,00	18,44	27,84	27,08	-2,73%
Industrie	882,53	876,47	724,96	712,17	745,68	913,08	1.288,35	41,10%
Services (dont professions libérales)	1.159,67	1.424,15	1.179,48	1.375,81	1.699,61	1.597,23	1.321,69	-17,25%
Etat-Régions-Instit. Internationales	85,15	71,13	36,53	75,27	94,25	142,74	75,76	-46,92%
Privé	3,57	30,64	36,48	77,19	51,68	37,77	0,00	-100,00%
Autres	549,38	468,52	724,19	708,91	493,80	482,25	830,43	72,20%
<b>TOTAL</b>	<b>2.729,04</b>	<b>2.893,53</b>	<b>2.725,87</b>	<b>2.971,35</b>	<b>3.103,46</b>	<b>3.200,91</b>	<b>3.543,31</b>	<b>10,70%</b>

	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006
Agriculture	1,79%	0,78%	0,89%	0,74%	0,59%	0,87%	0,76%
Industrie	32,34%	30,29%	26,60%	23,97%	24,03%	28,53%	36,36%
Services (dont professions libérales)	42,49%	49,22%	43,27%	46,30%	54,77%	49,90%	37,30%
Etat-Régions-Instit. Internationales	3,12%	2,46%	1,34%	2,53%	3,04%	4,46%	2,14%
Privé	0,13%	1,06%	1,34%	2,60%	1,67%	1,18%	0,00%
Autres	20,13%	16,19%	26,57%	23,86%	15,91%	15,07%	23,44%
<b>TOTAL</b>	<b>100,00%</b>	<b>100,00%</b>	<b>100,00%</b>	<b>100,00%</b>	<b>100,00%</b>	<b>100,00%</b>	<b>100,00%</b>

***Leasing mobilier en fonction de la durée contractuelle (production)***  
(montants en millions d'euros)

	Financier	Opérationnel	TOTAL
jusque et y compris 2 ans	62,52	111,24	173,76
jusque et y compris 5 ans	1.549,61	1.065,99	2.615,60
jusque et y compris 10 ans	446,45	217,66	664,11
plus de 10 ans	35,27	54,57	89,84
<b>TOTAL</b>	<b>2.093,85</b>	<b>1.449,46</b>	<b>3.543,31</b>

***Encours – Uitstaand***

(montants en millions d'euros - bedragen in miljoen euro)

	2004		2005		2006		2006/2005	
	Nombre Aantal	Montant Bedrag	Nombre Aantal	Montant Bedrag	Nombre Aantal	Montant Bedrag	Nombre Aantal	Montant Bedrag
Leasing mobilier Roerende leasing	231.776	5.997,45	240.161	6.356,67	244.834	6.803,90	1,95%	7,04%
Leasing immobilier Onroerende leasing	1.221	2.348,21	1.363	2.490,00	1.505	2.862,33	10,42%	14,95%
<b>Total Totaal</b>	<b>232.997</b>	<b>8.345,66</b>	<b>241.524</b>	<b>8.846,67</b>	<b>246.339</b>	<b>9.666,23</b>	<b>1,99%</b>	<b>9,26%</b>

**Financiële en operationele leasing (productie)**  
(alle bedragen in miljoen euro)

2006	Financiële leasing leasing		Operationele leasing		Totaal	
	Aantal	Bedrag	Aantal	Bedrag	Aantal	Bedrag
<b>TYPE UITRUSTING</b>						
Machines en industriële uitrustingen	8.051	972.669	3.193	271.488	11.244	1.244.157
Computers en bureelmaterieel	10.664	351.089	8.538	347.634	19.202	698.723
Bedrijfswagens	9.526	399.905	9.758	268.830	19.284	668.735
Personenwagens	9.778	257.951	19.194	538.567	28.972	796.518
Boten, vliegtuigen, rollend spoorwegmat.	18	6.450	11	8.309	29	14.759
Andere	1.554	105.784	338	14.633	1.892	120.417
<b>TOTAAL</b>	<b>39.591</b>	<b>2.093.848</b>	<b>41.032</b>	<b>1.449.461</b>	<b>80.623</b>	<b>3.543.309</b>
<b>PER KLANTENTYPE</b>						
Landbouw	374	22.489	140	4.592	514	27.081
Industrie	10.747	777.142	14.552	511.204	25.299	1.288.346
Diensten (waaronder vrije beroepen)	18.352	685.334	15.593	636.354	33.945	1.321.688
Staat - Gewest - Internationale instellingen	1.170	40.715	838	35.049	2.008	75.764
Privé - cliënteel	0	0	0	0	0	0
Andere	8.948	568.168	9.909	262.262	18.857	830.430
<b>TOTAAL</b>	<b>39.591</b>	<b>2.093.848</b>	<b>41.032</b>	<b>1.449.461</b>	<b>80.623</b>	<b>3.543.309</b>

	2000	2001	2002	2003	2004	2004	2006	2006/2005
Financiële leasing	1.767,46	1.937,63	1.663,94	1.800,65	1.766,94	1.842,77	2.093,85	13,63%
Operationele leasing	963,31	955,90	1.061,93	1.170,70	1.336,52	1.358,15	1.449,46	6,72%
<b>TOTAAL</b>	<b>2.730,77</b>	<b>2.893,53</b>	<b>2.725,87</b>	<b>2.971,35</b>	<b>3.103,46</b>	<b>3.200,92</b>	<b>3.543,31</b>	<b>10,70%</b>
Financiële leasing	64,72%	66,96%	61,04%	60,60%	56,93%	57,57%	59,09%	
Operationele leasing	35,28%	33,04%	38,96%	39,40%	43,07%	42,43%	40,91%	
<b>TOTAAL</b>	<b>100,00%</b>	<b>100,00%</b>	<b>100,00%</b>	<b>100,00%</b>	<b>100,00%</b>	<b>100,00%</b>	<b>100,00%</b>	

**Leasing financier et opérationnel (production)**  
(tous les montants en millions d'euros)

2006	Leasing Financier		Leasing Opérationnel		Total	
	Nombre	Investiss.	Nombre	Investiss.	Nombre	Investiss.
<b>TYPE D'EQUIPEMENT</b>						
Machines et équipements industriels	8.051	972.669	3.193	271.488	11.244	1.244.157
Ordinateurs et matériel de bureau	10.664	351.089	8.538	347.634	19.202	698.723
Véhicules utilitaires	9.526	399.905	9.758	268.830	19.284	668.735
Voitures de tourisme	9.778	257.951	19.194	538.567	28.972	796.518
Bateaux, avions, matériel ferroviaire roulant	18	6.450	11	8.309	29	14.759
Autres	1.554	105.784	338	14.633	1.892	120.417
<b>TOTAL</b>	<b>39.591</b>	<b>2.093.848</b>	<b>41.032</b>	<b>1.449.461</b>	<b>80.623</b>	<b>3.543.309</b>
<b>PAR TYPE DE CLIENTS</b>						
Agriculture	374	22.489	140	4.592	514	27.081
Industrie	10.747	777.142	14.552	511.204	25.299	1.288.346
Services (dont professions libérales)	18.352	685.334	15.593	636.354	33.945	1.321.688
Etat-Régions-Instit. internationales	1.170	40.715	838	35.049	2.008	75.764
Privé	0	0	0	0	0	0
Autres	8.948	568.168	9.909	262.262	18.857	830.430
<b>TOTAL</b>	<b>39.591</b>	<b>2.093.848</b>	<b>41.032</b>	<b>1.449.461</b>	<b>80.623</b>	<b>3.543.309</b>

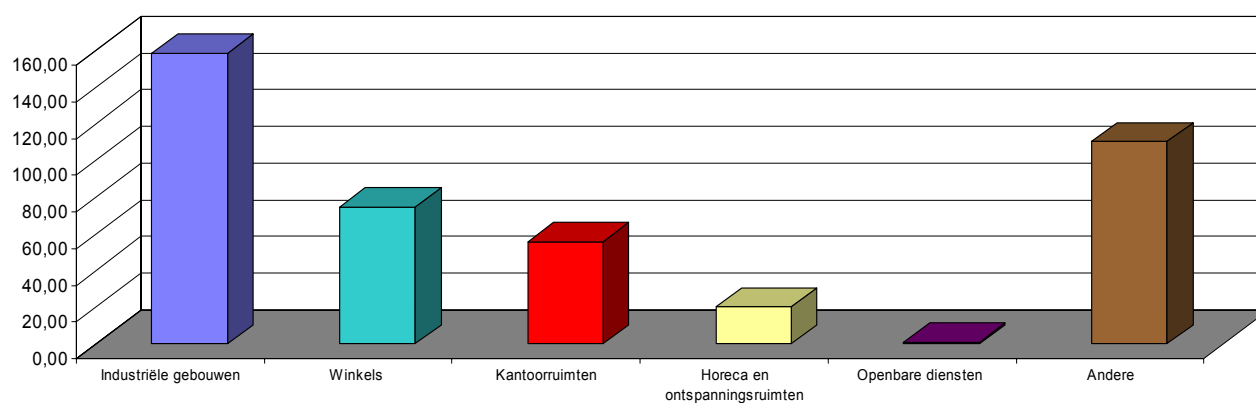
	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2006/2005
Leasing financier	1.767,46	1.937,63	1.663,94	1.800,65	1.766,94	1.842,77	2.093,85	13,63%
Leasing opérationnel	963,31	955,90	1.061,93	1.170,70	1.336,52	1.358,15	1.449,46	6,72%
<b>TOTAL</b>	<b>2.730,77</b>	<b>2.893,53</b>	<b>2.725,87</b>	<b>2.971,35</b>	<b>3.103,46</b>	<b>3.200,92</b>	<b>3.543,31</b>	<b>10,70%</b>
Leasing financier	64,72%	66,96%	61,04%	60,60%	56,93%	57,57%	59,09%	
Leasing opérationnel	35,28%	33,04%	38,96%	39,40%	43,07%	42,43%	40,91%	
<b>TOTAL</b>	<b>100,00%</b>	<b>100,00%</b>	<b>100,00%</b>	<b>100,00%</b>	<b>100,00%</b>	<b>100,00%</b>	<b>100,00%</b>	

## *Onroerende leasing (productie)* (bedragen in miljoen euro)

	Financieel	Operationeel	Totaal
Industriële gebouwen	101,06	57,31	158,37
Winkels	69,52	4,91	74,43
Kantoorruimten	41,54	14,22	55,76
Horeca en ontspanningsruimten	20,10	0,00	20,10
Openbare diensten	0,90	0,00	0,90
Andere	68,38	41,90	110,28
<b>TOTAAL</b>	<b>301,50</b>	<b>118,34</b>	<b>419,84</b>

## *Onroerende leasing per type (productie)* (bedragen in miljoen euro)

	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2006/2005
Industriële gebouwen	117,92	205,79	219,36	183,49	191,67	202,25	158,37	-21,70%
Winkels	1,88	58,08	29,82	66,02	31,41	11,35	74,43	555,77%
Kantoorruimten	91,42	15,14	384,43	116,16	59,24	275,93	55,76	-79,79%
Horeca en ontspanningsruimten	18,47	35,02	12,23	10,19	14,80	0,35	20,10	5642,86%
Openbare diensten	32,25	2,14	9,92	0,00	0,21	0,70	0,90	28,57%
Andere	89,99	9,26	17,20	104,63	100,59	153,39	110,28	-28,10%
<b>TOTAAL</b>	<b>351,93</b>	<b>325,43</b>	<b>672,96</b>	<b>480,48</b>	<b>397,92</b>	<b>643,97</b>	<b>419,84</b>	<b>-34,80%</b>

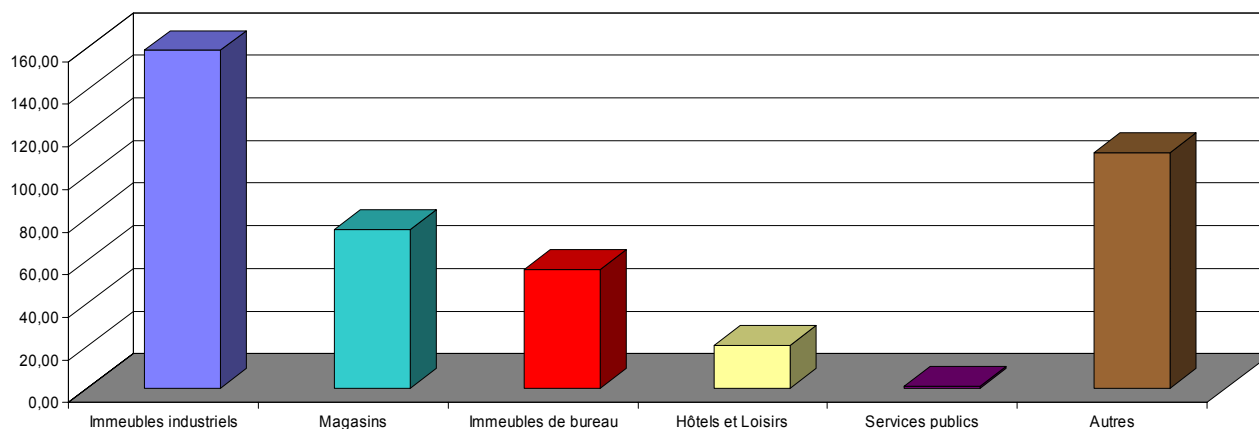


### *Leasing immobilier (production)* (montants en millions d'euros)

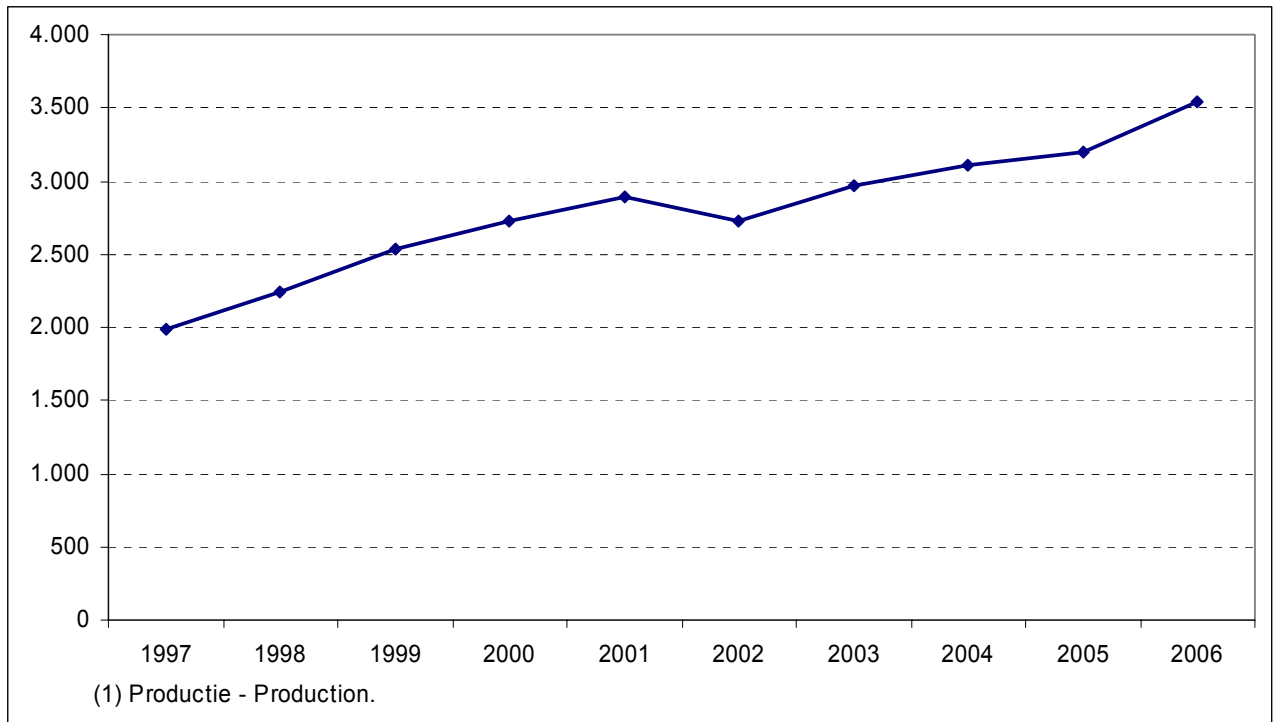
	Financier	Opérationnel	Total
Immeubles industriels	101,06	57,31	158,37
Magasins	69,52	4,91	74,43
Immeubles de bureau	41,54	14,22	55,76
Hôtels et Loisirs	20,10	0,00	20,10
Services publics	0,90	0,00	0,90
Autres	68,38	41,90	110,28
<b>TOTAL</b>	<b>301,50</b>	<b>118,34</b>	<b>419,84</b>

### *Leasing immobilier par type (production)* (montants en millions d'euros)

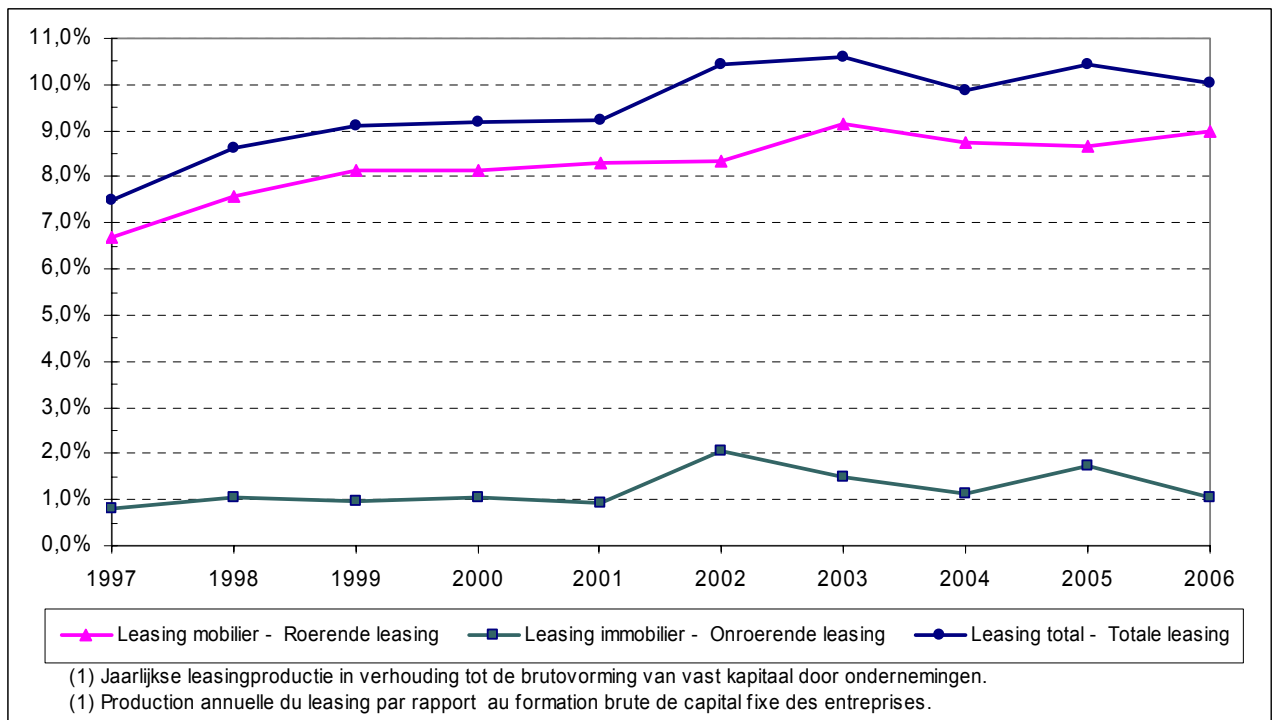
	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2006/2005
Immeubles industriels	117,92	205,79	219,36	183,49	191,67	202,25	158,37	-21,70%
Magasins	1,88	58,08	29,82	66,02	31,41	11,35	74,43	555,77%
Immeubles de bureau	91,42	15,14	384,43	116,16	59,24	275,93	55,76	-79,79%
Hôtels et Loisirs	18,47	35,02	12,23	10,19	14,80	0,35	20,10	5642,86%
Services publics	32,25	2,14	9,92	0,00	0,21	0,70	0,90	28,57%
Autres	89,99	9,26	17,20	104,63	100,59	153,39	110,28	-28,10%
<b>TOTAL</b>	<b>351,93</b>	<b>325,43</b>	<b>672,96</b>	<b>480,48</b>	<b>397,92</b>	<b>643,97</b>	<b>419,84</b>	<b>-34,80%</b>



**Evolutie roerende leasing (in miljoen euro) <sup>(1)</sup>**  
**Evolution leasing mobilier (en millions d'euros) <sup>(1)</sup>**



**Penetratiegraad van de leasing (leden van de BLV) <sup>(1)</sup>**  
**Degré de pénétration du leasing (membres de l'ABL) <sup>(1)</sup>**





## Liste des membres



## Ledenlijst

## BELGISCHE LEASINGVERENIGING

## ASSOCIATION BELGE DE LEASING

Secretariaat - Secrétariat:  
Rue Ravenstein 36 – Ravensteinstraat , 36  
Brussel 1000 Bruxelles  
TEL +32 (2) 507 69 23  
FAX +32 (2) 507 69 29  
E-mail : ao@febelfin.be

### *Samenstelling Directiecomité Composition du Comité de Direction*

#### **Tot / Jusqu'au 24/04/2007**

Voorzitter/Président :	Marc DE WAELE
Ondervoorzitter/Vice-Président :	Guy VANHAUTEGHEM
Leden/Membres :	Kurt ALLAERT Patrick BESELAERE Jacques CORNETTE Hans EPPINGA Raf RAMAEKERS Sven VANBINST

#### **Vanaf / à partir du 24/04/2007**

---

Voorzitter/Président :	Marc DE WAELE
Ondervoorzitter/Vice-Président :	Guy VANHAUTEGHEM
Leden/Membres :	Kurt ALLAERT Patrick BESELAERE Jacques CORNETTE Chantal DE VRIEZE Hans EPPINGA Raf RAMAEKERS Sven VANBINST

Secretaris-generaal Secrétaire général :	Anne-Mie OOGHE
---	----------------

**LEDEN  
MEMBRES**

**AB LEASE NV**

Bergensteenweg 488 - 1600 SINT-PIETERS-LEEUV  
Tel. 02/414.76.72 - Fax 02/414.92.00

**AGFA FINANCE**

Septestraat 27 - 2640 MORTSEL  
Tel. 03/444.71.90 - Fax 03/444.71.91

**AMSTEL LEASE BELGIË NV**

Kanselarijstraat 17 a, 1000 BRUSSEL  
Tel : 02/290 25 00 – Fax : 02/290 25 10

**BNP PARIBAS LEASE GROUP**

Plantin & Moretuslei 295 - 2140 ANTWERPEN  
Tel. 03/217.60.65 - Fax 03/271.00.18

**BMW FINANCIAL SERVICES BELGIUM NV**

Industriepark "DE VLIET"  
Lodderstraat 16 - 2880 BORNEM  
Tel. 03/890.51.01 - Fax 03/890.51.39

**CATERPILLAR FINANCIAL SERVICES  
BELGIUM (CFSB)**

Filiale belge  
Steenweg op Brussel 340 - 3090 OVERIJSE  
Tel. 02/689.22.10 – Fax 02/688.14.85

**CHG-MÉRIDIAN COMPUTER LEASING  
BELGIUM NV/SA**

Boulevard Général Wahis 238 – 1030 BRUXELLES  
Tel. 02/705.46.00 – Fax 02/705.35.87

**DAIMLER CHRYSLER FINANCE BELGIUM NV**

Luchthavenlaan 27 - 1800 VILVOORDE  
Tel. 02/254.68.11 - Fax 02/254.68.01

**DEXIA LEASE SA**

Avenue Livingstonelaan, 6  
BRUSSEL 1000 BRUXELLES  
02/222.37.12 - Fax 02/222.37.13

**DE LAGE LANDEN LEASING N.V.**

Ikaroslaan 10 - 1930 ZAVENTEM  
Tel. 02/718.04.11 - Fax 02/718.04.98

**EB-LEASE NV**

Burgstraat 170 - 9000 GENT  
Tel. 09/224.74.74 - Fax 09/224.43.35

**VERTEGENWOORDIGERS  
REPRESENTANTS**

S.BEEUWSAERT

sylvie@ablease.com

M. DEBURGHGRAEVE

[magda.deburghgraeve@agfa.com](mailto:magda.deburghgraeve@agfa.com)

H. EPPINGA

[hans.eppinga@nl.amstellease.com](mailto:hans.eppinga@nl.amstellease.com)

R. RAMAEKERS

[raf.ramaekers@bplg.be](mailto:raf.ramaekers@bplg.be)

H. TAMPL - H. SCHNEIDER

[horst.templ@bmw.be](mailto:horst.templ@bmw.be)

[henriette.schneider@bmw.be](mailto:henriette.schneider@bmw.be)

L. DUCUROI

[lucie.ducuroir@cat.com](mailto:lucie.ducuroir@cat.com)

E. DE GREEF

[eddy.degreef@chg-meridian.com](mailto:eddy.degreef@chg-meridian.com)

S. SOMERS

[steven.somers@daimlerchrysler.com](mailto:steven.somers@daimlerchrysler.com)

G. VANHAUTEGHEM

[guy.vanhauteghem@dexia.be](mailto:guy.vanhauteghem@dexia.be)

S. VANBINST

[SVB.Vanbinst@delagelanden.com](mailto:SVB.Vanbinst@delagelanden.com)

L. JANSSENS

[jansdw@pi.be](mailto:jansdw@pi.be)

**ECONOCOM LEASE NV**

Horizon Parc  
Leuvensesteenweg 510 B 80 - 1930 ZAVENTEM  
Tel. 02/790.81.11 - Fax 02/790.81.20

**EXTENSA GROUP NV**

Havenlaan 86c bus 316 - 1000 BRUSSEL  
Tel. 02/238.08.20 - Fax 02/237.08.21

**FORTIS LEASE NV**

Gentsesteenweg 1440 - 1082 BRUSSEL  
Tel. 02/506.02.11 - Fax 02/511.99.60

**GE Capital NV/SA**

Kouterveldstraat 20, B - 1831 DIEGEM  
tel : 02/749 21 69 - fax : 02/749 21 61

**HEWLETT PACKARD BELGIUM**

Luchtschipstraat 1 - 1140 EVERE  
Tel. 02/729 77 60 - Fax 02/729 71 72

**ING LEASE BELGIUM NV**

Kolonel Bourgstraat, 155, rue Colonel Bourg  
1140 EVERE (Belgium)  
Tel. 02/739.64.11 - Fax 02/739.64.35

**INTEGRALE**

Place St. Jacques 11 bte 101 - 4000 LIEGE  
Tel. 04/232.44.11 - Fax 04/232.44.51

**KBC LEASE NV**

Philipssite 5, bus 9 - 3001 HEVERLEE  
Tel. 016/88.10.10 – Fax 016/88.10.30

**KEY EQUIPMENT FINANCE BELGIUM NV/SA**

Culliganlaan 1b, B-1831 Diegem, Belgium  
Tel: +32 2 403 11 80, Fax: +32 2 403 11 77

**KEYTRADE**

Boulevard du Souverain 100 - 1000 BRUSSEL  
Tel. 02/679. 91. 22 - Fax 02/679.90.80

**KOMATSU FINANCIAL EUROPE NV**

Mechelsesteenweg 586 - 1800 VILVOORDE  
02/255 24 32

**LOCINVEST SA**

Avenue de France, 6 - 6900 MARCHE  
Tel. 085/31.86.89 - Fax 085/31.86.89

**MAXITRUCK FINANCE & LEASE NV**

Gentsesteenweg 113 - 8500 KORTRIJK  
Tel. 056/21.46.23 - Fax 056/20.24.29

C. LEVIE

[christian.levie@econocom.be](mailto:christian.levie@econocom.be)

C.DE VRIEZE

[chantal.de.vrieze@econocom.be](mailto:chantal.de.vrieze@econocom.be)

K. VERHELLEN

[kris.verhellen@extensa.be](mailto:kris.verhellen@extensa.be)

J. CORNETTE

[j.cornette@fortislease.com](mailto:j.cornette@fortislease.com)

G. VAN STICHEL

[gunther.vanstichel@ge.com](mailto:gunther.vanstichel@ge.com)

K. ALLAERT

[kurt.allaert@hp.com](mailto:kurt.allaert@hp.com)

P. BESELAERE

[patrick.beselaere@inglease.be](mailto:patrick.beselaere@inglease.be)

P. BEAUPAIN

[p.beaupain@integrale.be](mailto:p.beaupain@integrale.be)

M. DE WAELE

[m.dewaele@kbclease.be](mailto:m.dewaele@kbclease.be)

R. SUENENS

[Rik.Suenens@Key.com](mailto:Rik.Suenens@Key.com)

Th. TERNIER

[Thierry.Ternier@keytradebank.com](mailto:Thierry.Ternier@keytradebank.com)

J. JACOBS

[Johan.Jacobs@keisa.intrakom.com](mailto:Johan.Jacobs@keisa.intrakom.com)

J.G. DE BIOLLEY

[joeldebilley@skynet.be](mailto:joeldebilley@skynet.be)

L. VANDENBOGAERDE

[info@maxitruck.com](mailto:info@maxitruck.com)

**PSA FINANCE BELUX SA**  
Rue de l'Etoile 99 - 1180 BRUXELLES  
Tel. 02/370 77 11 - Fax 02/332 12 33

A. PORTIER  
[arnaud.portier@mpsa.com](mailto:arnaud.portier@mpsa.com)

**SAMBRELEASE SA**  
Av. Georges Lemaître, 62 - Aéroport 6041 GOSSELIES  
Tel. 071/25.94.94 - Fax 071/25.94.99

R. BAISIR  
[roger.baisir@sambrinvest.be](mailto:roger.baisir@sambrinvest.be)

**SG EQUIPMENT FINANCE BENELUX**  
Coremansstraat 34 - 2600 ANTWERPEN  
Tel. 03/220.00.33 - Fax 03/232.21.87

R. VAN DAELE  
[rudv.van-daele@sgef.be](mailto:rudv.van-daele@sgef.be)

**SCANIA FINANCE BELGIUM NV**  
A. Van Osslaan 1 – bus 28 - 1120 BRUSSEL  
Tel. 02/715.65.09 - Fax 02/721.94.42

B. PEETERS  
[Bert.Peeters@scania.be](mailto:Bert.Peeters@scania.be)

**VOLVO CAR FINANCE BELGIUM NV**  
Hunderenveldlaan 10 - 1082 BRUSSEL  
Tel. 02/464.12.11 - Fax 02/468.16.30

M. BEYST  
[mbeyst@volvocars.com](mailto:mbeyst@volvocars.com)

**XEROX FINANCIAL SERVICES NV**  
Wezembeekstraat 5 - 1930 ZAVENTEM  
Tel. 02/716.66.03 - Fax 02/716.66.04

M. VERBERGT  
[maria.verbergt@xerox.com](mailto:maria.verbergt@xerox.com)

#### **WAARNEMER / OBSERVATEUR**

**SARELCO NV**  
Scherpenberg - Dreef 99 - 3700 NEREM-TONGEREN  
Tel. 012/23.88.04 - Fax 012/23.73.67

Ph. KARELLE  
[philippe.karelle@skynet.be](mailto:philippe.karelle@skynet.be)

Totaal aantal leden: 31  
Total actuel des membres: 31